

Bechtle AG – Geschäftsjahr 2022

Herzlich willkommen.

Frankfurt am Main | 17. März 2023 | Dr. Thomas Olemotz

Inhalt.

- 1 Geschäftsentwicklung 2022.
- 2 Aktie und Dividende.
- 3 Highlights.
- 4 Ausblick 2023.

1 Geschäftsentwicklung 2022.

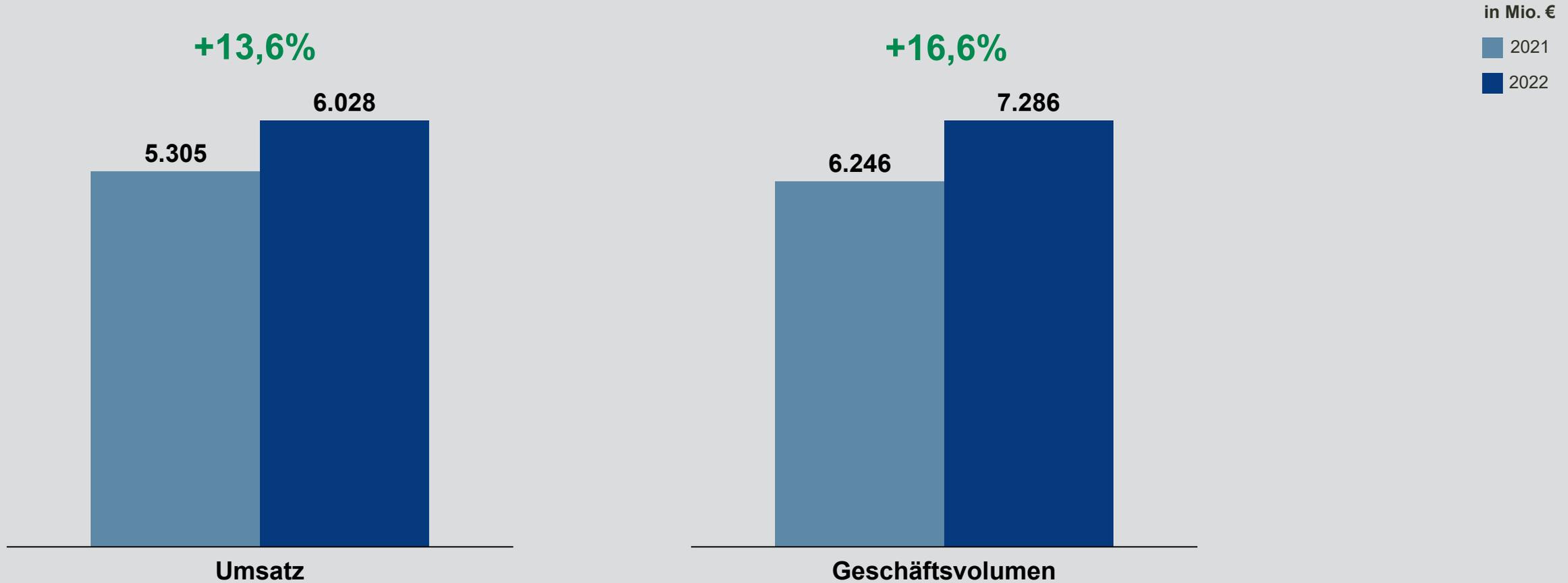
Geschäftsjahr 2022 – Never waste a crisis.

Das Geschäftsjahr 2022 war ein Jahr im Spannungsfeld:

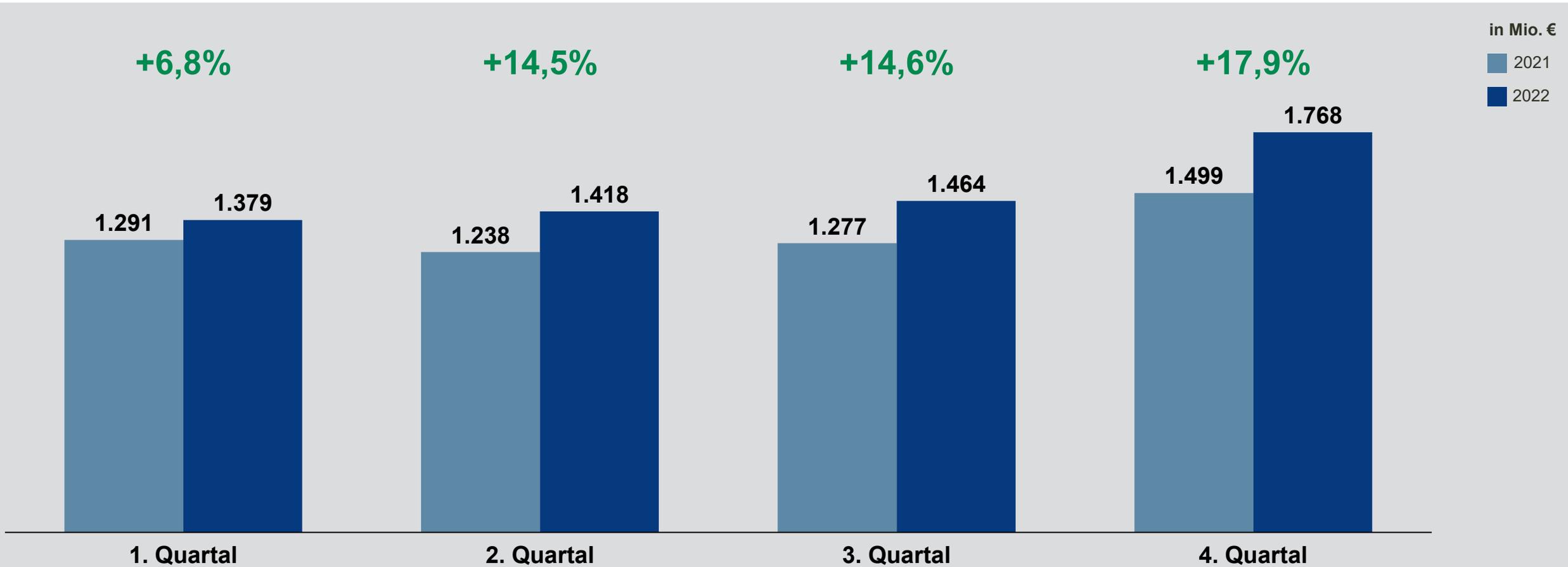
- Gesamtwirtschaftliche Lage äußerst herausfordernd.
 - Fortdauernde Lieferschwierigkeiten der Herstellerpartner.
 - Kostenbasis erhöht wegen Wegfall Coronamaßnahmen und Inflation.
 - Gestiegene Kapitalbindung und unterjährig hoher Druck auf Cashflow.
- 
- Starkes Wachstum bei internationalen Großkunden.
 - Bessere Verfügbarkeiten als viele Wettbewerber.
 - Stabile Front- und Backendmargen.
 - Bemerkenswerter positiver Swing im operativen Cashflow zum Jahresende.

...und gleichwohl sehr erfolgreich für Bechtle.

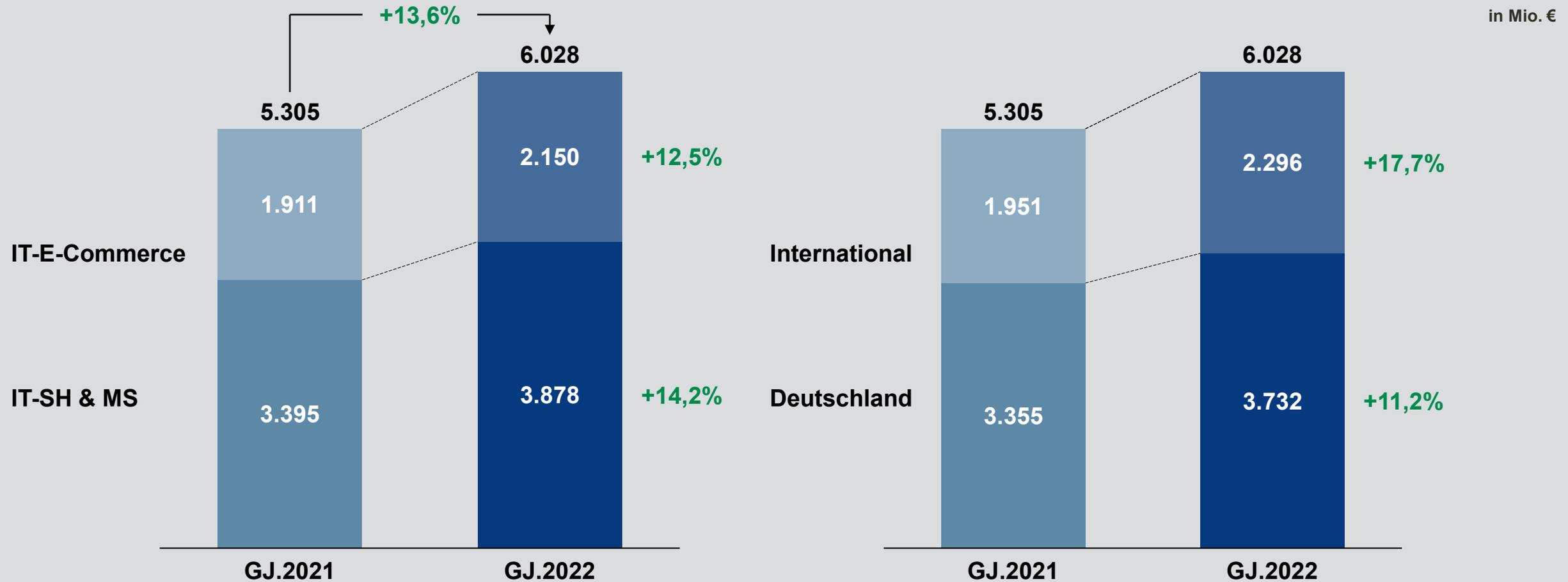
Umsatz und Geschäftsvolumen – Ein weiteres Erfolgsjahr.



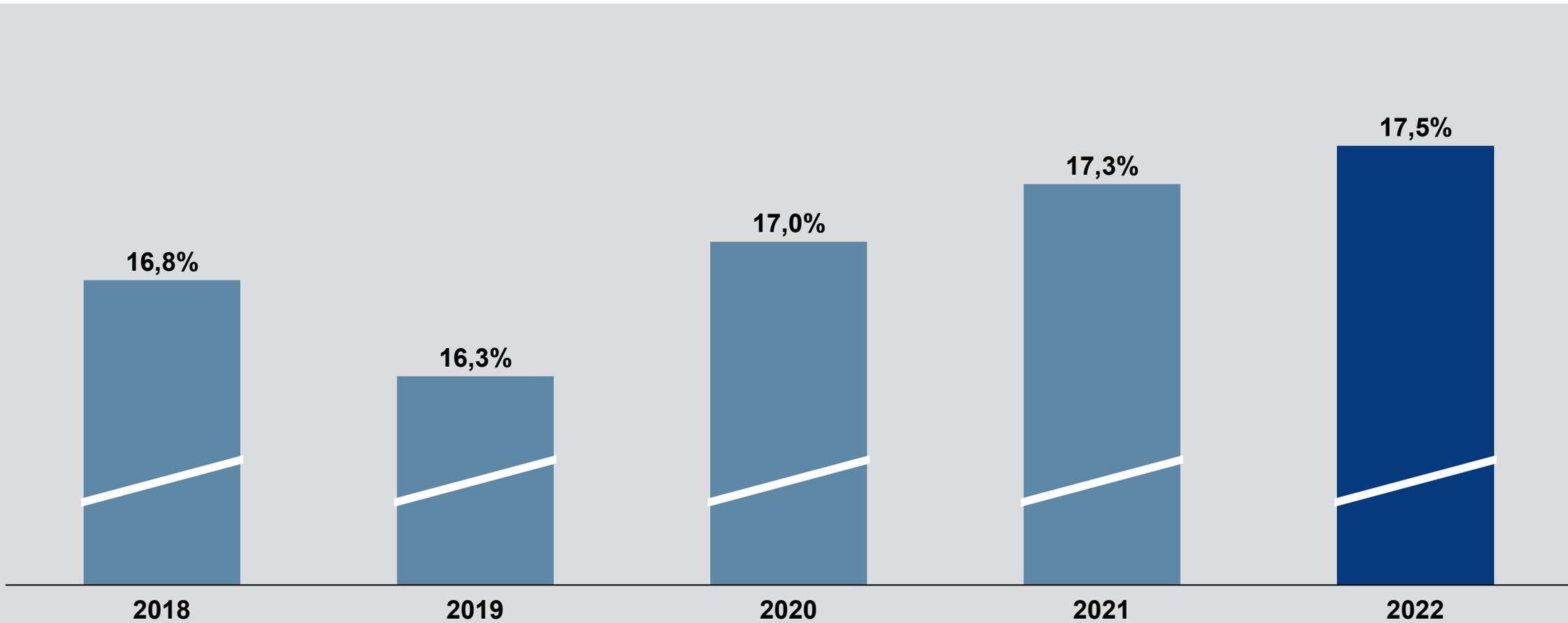
Umsatz – Sehr starke zweite Jahreshälfte.



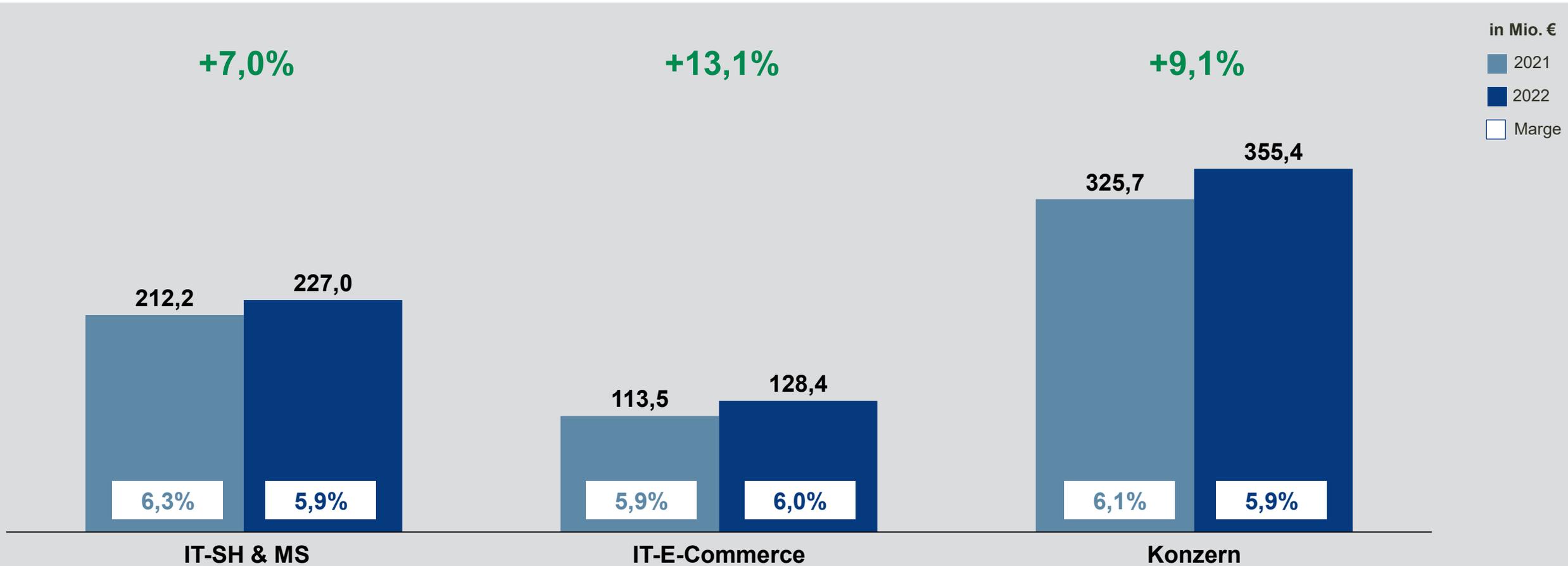
Umsatz – Ausgeglichenes Wachstum in den Segmenten.



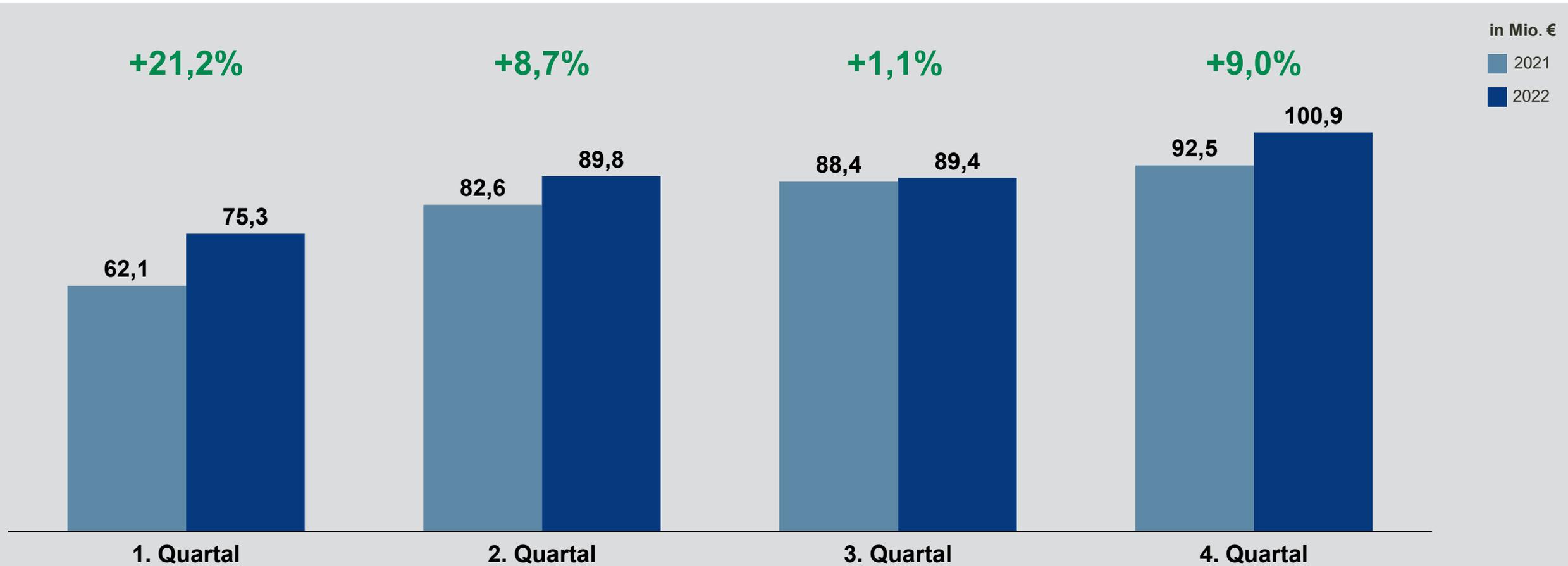
Bruttomarge – Hohes Niveau gehalten.



EBIT – Deutliche Steigerung zu Vorjahr.

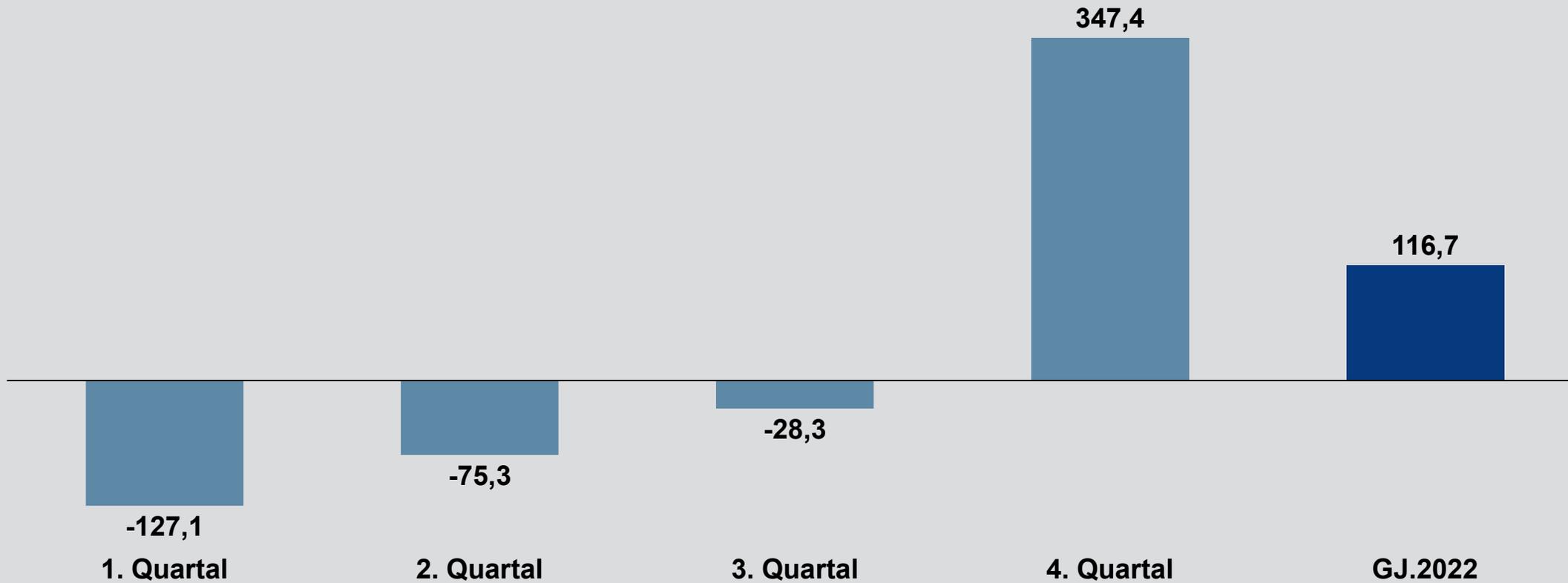


EBIT – Starke Entwicklung zum Jahresende.

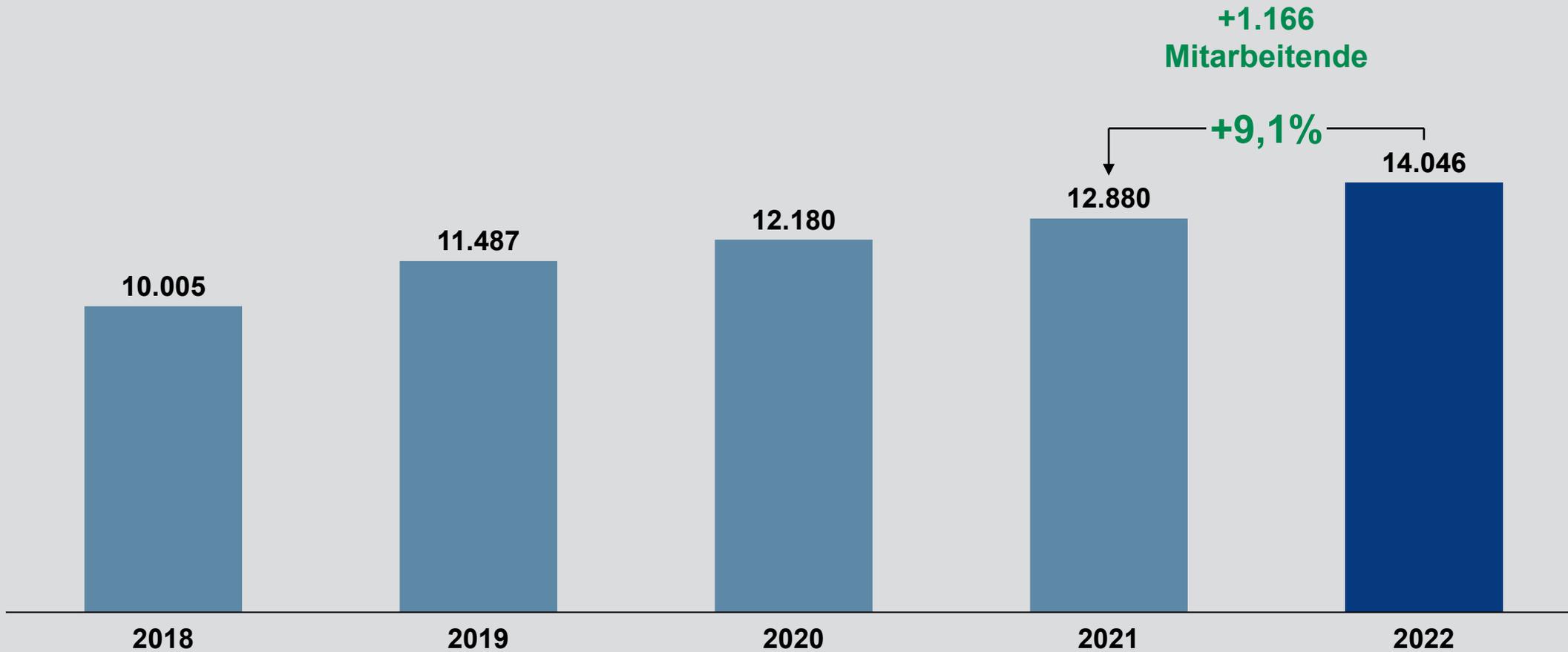


Operativer Cashflow – Beeindruckender „Swing“ im vierten Quartal.

in Mio. €

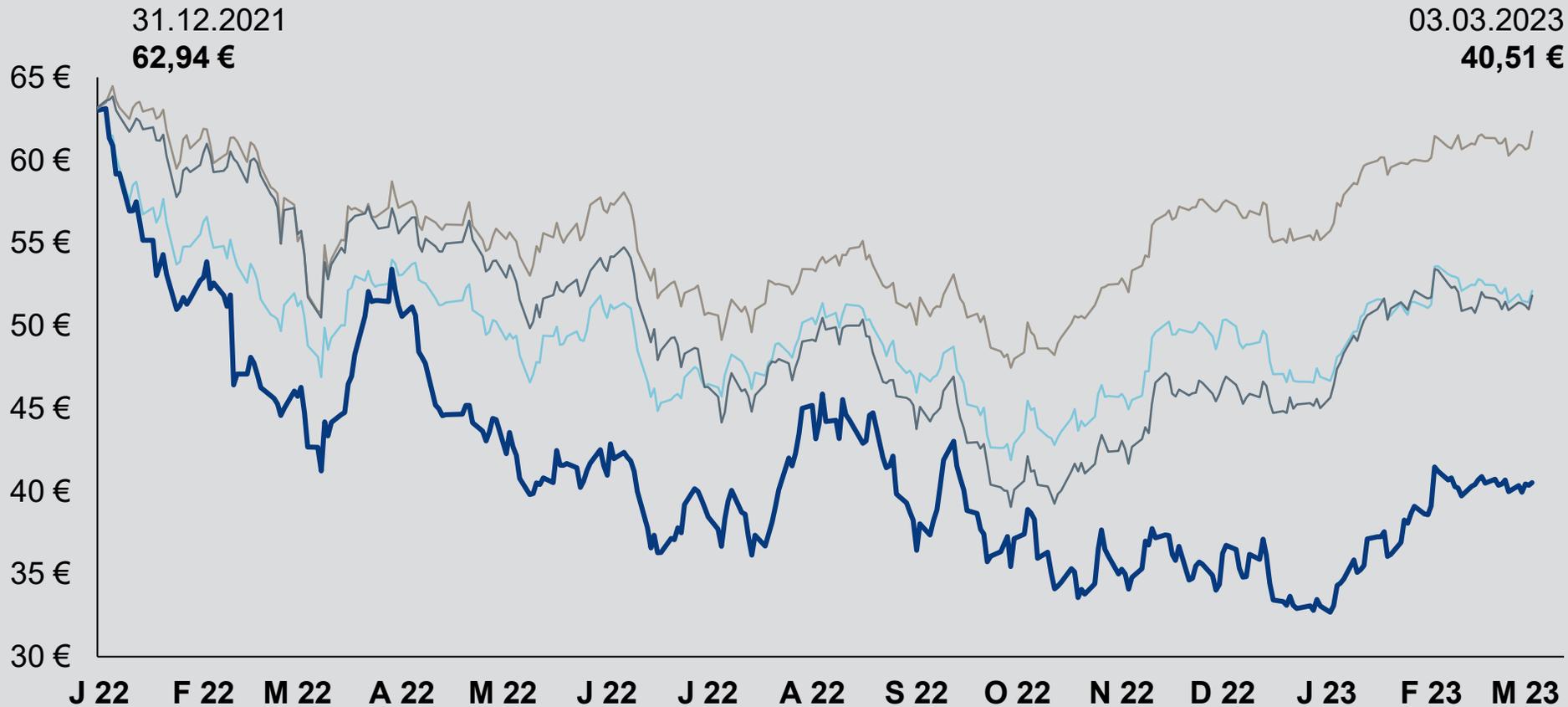


Mitarbeitende – Unterproportionaler Anstieg.



2 Aktie und Dividende.

Bechtle Aktie – Hohe Unsicherheit auf den Aktienmärkten.

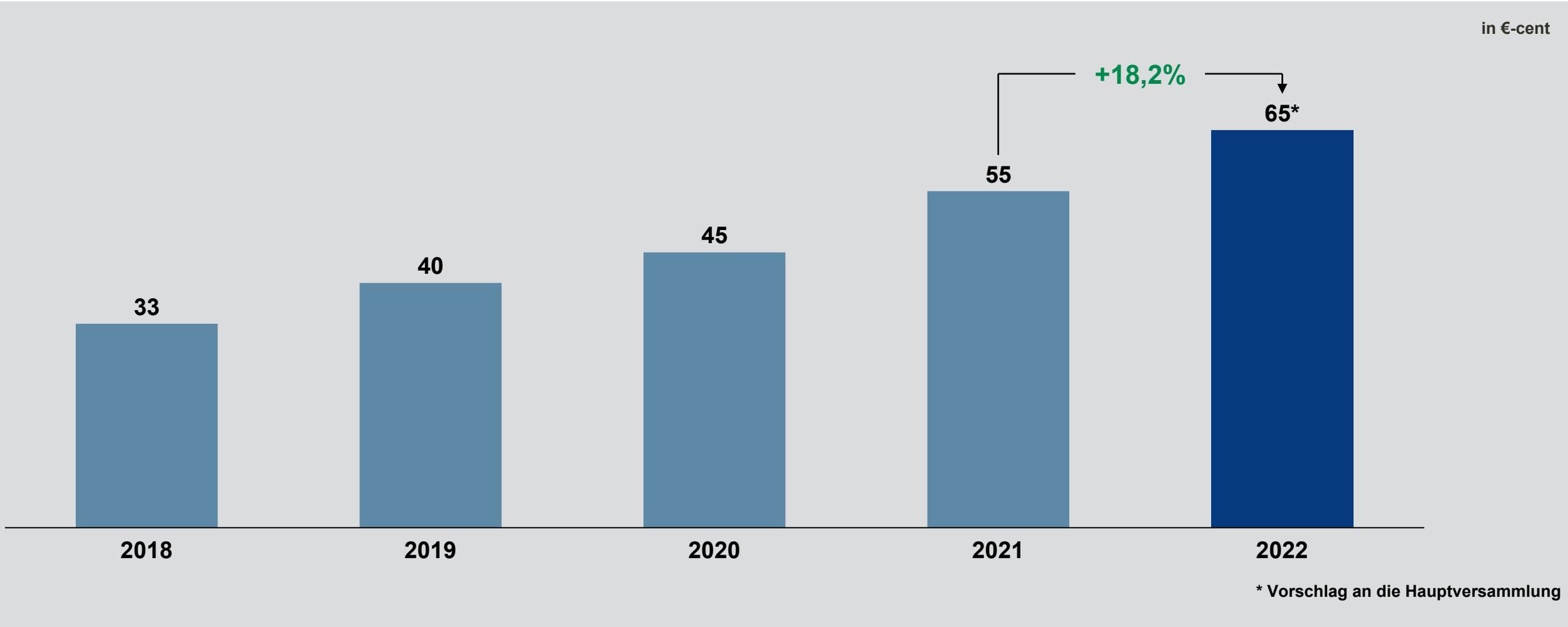


Performance (yoy)

Bechtle	-47,5%
DAX*	-12,3%
TecDAX*	-25,5%
MDAX*	-28,5%

* indiziert

Dividende – Überproportionale Steigerung als Zeichen der Zuversicht.



3 Highlights.

1

Bechtle Ankeraktionärin gründet Stiftung.

Unter dem Namen ihrer Eltern, Gerhard und Ilse Schick, gründet Karin Schick eine gemeinnützige Stiftung. Die Stiftung sichert der Bechtle AG langfristig einen Ankeraktionär und ehrt das Lebenswerk von Bechtle Mitgründer Gerhard Schick.



2

Bechtle akquiriert Systemintegratoren in den Niederlanden und UK.

Bechtle erweitert seine Wachstumsstrategie im europäischen Markt und akquiriert die ersten Service-Unternehmen außerhalb der DACH-Region: PQR und AXEZ in den Niederlanden, ACS Systems und Tangible Benefit in UK.



3

Klimaschutzstrategie 2030.

Bechtle veröffentlicht Klimaschutzstrategie 2030 und nennt Ziele und Maßnahmen auf dem Weg zur angestrebten bilanziellen Klimaneutralität bis 2030.



4 Bechtle mit neuem Rekord-Ausbildungsjahrgang.

Im Ausbildungsjahr 2022 verzeichnet Bechtle einen neuen Rekordwert. Mit 256 Auszubildenden und dual Studierenden beginnen so viele junge Menschen ihre Karriere bei Bechtle wie nie zuvor.

#zukunftsstark

BECHTLE



5

Bechtle erfolgreich bei internationalen Großkunden.

Bechtle erzielt große Erfolge im internationalen Großkundengeschäft. Unter anderem übernimmt Bechtle an weltweit 500 Standorten der Lufthansa Group die Verantwortung für die Bereitstellung und Funktionalität der Hardware für über 20.000 IT-Arbeitsplätze mit einer Laufzeit von 5 Jahren.

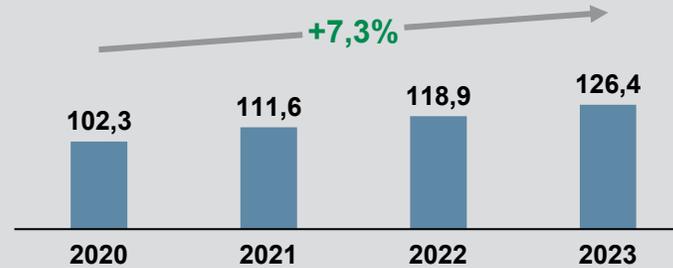


4 Ausblick 2023.

Prognose – Digitalisierung treibt weiter das Wachstum.

Durchschnittliches Wachstum pro Jahr

IT-Markt in D –
Konstant hohes Wachstum.

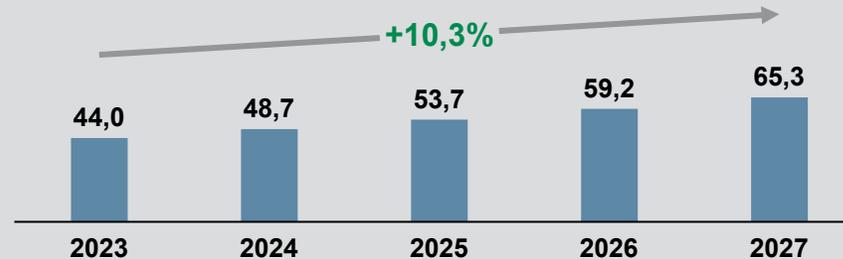


Umsatz
in Mrd. €

Quelle: bitkom

Durchschnittliches Wachstum pro Jahr

IT-Sicherheit –
Hohes Potenzial.



Umsatz
in Mrd. \$

Quelle: statista, Markt für IT-Sicherheit in Europa

Durchschnittliches Wachstum pro Jahr

Cloud Services –
In Europa auf dem Vormarsch.



Umsatz
in Mrd. €

**Nur 41 % der Unternehmen in
der EU nutzen Cloud Services,
insb. für E-Mail und Storage.**

Quelle: EU, Stand Dez. 2021

Quelle: statista, Cloud-Markt in Europa

Ausblick – 2023 wird herausfordernd, Bechtle bleibt optimistisch.

Annahmen.

- Gesamtwirtschaftliche Lage entwickelt sich zwar besser als noch vor einigen Monaten erwartet, gleichwohl bleiben die Wachstumsraten niedrig.
- Lieferschwierigkeiten der Herstellerpartner schwächen sich weiter ab.
- Rückstau im Projektgeschäft löst sich auf.
- Es gelingt uns, die inflationsbedingte Erhöhung der Kostenbasis zu kompensieren.

Realistische Ziele.

- Bechtle ist optimistisch für das Geschäftsjahr.
 - Deutliches Umsatz-/Geschäftsvolumen- und Ergebniswachstum (5% - 10%).
 - EBT-Marge in etwa auf Vorjahresniveau.

Zeit für Fragen.

Alle Daten und Fakten auch unter:
bechtle.com/finanzberichte

