

Eine Finanzierung so einzigartig wie Ihr Unternehmen.

Mit innovativen Finanzierungsmöglichkeiten ist es einfacher denn je, Apple Produkte durch Apple Financial Services an Ihren Arbeitsplatz zu bringen. Sie bekommen die passenden Produkte und Services genau dann, wenn Sie sie brauchen. Apple Financial Services hält Ihre Kosten durch Vorabanrechnung des hohen Restwerts von Apple Produkten gering. Mit flexiblen Upgrades haben Sie volle Kontrolle über Ihren Aktualisierungszeitrahmen. Klare, unkomplizierte Bedingungen machen das Erlebnis einfach und freundlich.



Mit folgenden drei innovativen Finanzierungsmodellen von Apple Financial Services ist es einfacher denn je, Apple Produkte an Ihren Arbeitsplatz zu bringen.

Option A

Leasing / Device as a Service

Einfach nutzen statt besitzen: Mit dem Angebot Device as a Service bleiben Sie flexibel und nutzen immer die aktuellen Apple Geräte und Services sowie Produkte von Drittherstellern*, für einen kleinen monatlichen Betrag.

Option B

Ratenzahlung / Financial Payment Plan

Das FPP Modell (Financial Payment Plan) ist ein Finanzierungsvertrag mit fixen monatlichen Raten. Am Vertragsende haben Sie die Möglichkeit, das gebrauchte Apple-Produkt zum Restwert zu übernehmen.

Option C

0% Finanzierung mit Upgrade-Option

Stellen Sie Ihren Mitarbeitern Mac und iPad mit einer 0%-Finanzierung zur Verfügung, mit der Option auf ein Geräte-Upgrade vor der letzten Ratenzahlung.

Weitere Informationen



i Das DaaS-Modell für Unternehmen (Device as a Service) legt den Fokus auf die IT-Nutzung.

Sie besitzen die Geräte und Software nicht, sondern bezahlen für deren Nutzung eine geringe Gebühr (monatlich, vierteljährlich, jährlich). Die Apple-Produkte haben einen hohen Restwert, deswegen sparen Sie im Leasing-Modell bis zu 30% gegenüber dem Kauf der Geräte.

Nach Ende der Vertragslaufzeit senden Sie das gebrauchte Device einfach zurück und ersetzen es durch die neuesten am Markt verfügbaren Produkte, mit einem neuen Leasingvertrag für die Gerätenutzung.

 **Option A:** Leasing / Device as a Service

i Das FPP Modell für Unternehmen staffelt den Kaufpreis der Produkte von Apple oder anderen Herstellern* in monatliche, vierteljährliche oder jährliche Raten.

Im FPP-Finanzierungsmodell sind die Raten immer gleichbleibend und somit planbar.

Nach Ende der Vertragslaufzeit haben Sie die Möglichkeit, das gebrauchte Gerät zum Marktwert zu übernehmen.

* max. 30% des Gerätewertes

 **Option B:** Ratenzahlung / FPP

i Das 0% Upgrade-Angebot für Mac und iPad ist ein flexibler Finanzierungsvertrag von Apple Financial Services für Unternehmen.**

Sie bezahlen Ihre gewünschten Geräte in jährlichen Raten. Vor der letzten Ratenzahlung entscheiden Sie, ob Sie die Geräte komplett bezahlen und behalten möchten oder ob Sie sie zurückgeben bzw. gegen neue Produkte eintauschen wollen.

- **Mac:** 4 jährliche Raten à 25% des Gerätepreises*
- **iPad:** 3 jährliche Raten à 33% des Gerätepreises*

* jährliche Vorauszahlung.

 **Option C:** 0% Finanzierung mit Upgrade-Option

** Um vom 0% Upgrade-Angebot profitieren zu können, ist ein Auftragswert von mindestens 10'000 CHF erforderlich. AppleCare kann zum Auftrag hinzugefügt werden. Der Einbezug von Nicht-Apple-Produkten und Zubehör ist nicht möglich.

Sie möchten mehr zur Aktion erfahren? Dann kontaktieren Sie jetzt Ihren persönlichen Ansprechpartner unter **apple.pm@bechtle.com**
