



Herzlich willkommen!
Bechtle Hauptversammlung
2015



Bericht des Vorstands

Strategietagung 2015.



Strategietagung 2015.



Strategietagung 2015.



Strategietagung 2015.



Strategietagung 2015.



Strategietagung 2015.



Strategietagung 2015.



Strategietagung 2015.



Strategietagung 2015.



Bericht des Vorstands

Geschäftsjahr 2014 in fünf Zahlen.

2,58 Mrd. € Umsatz

107,4 Mio. € EBT

4,2 % Marge

54,5 % Eigenkapitalquote

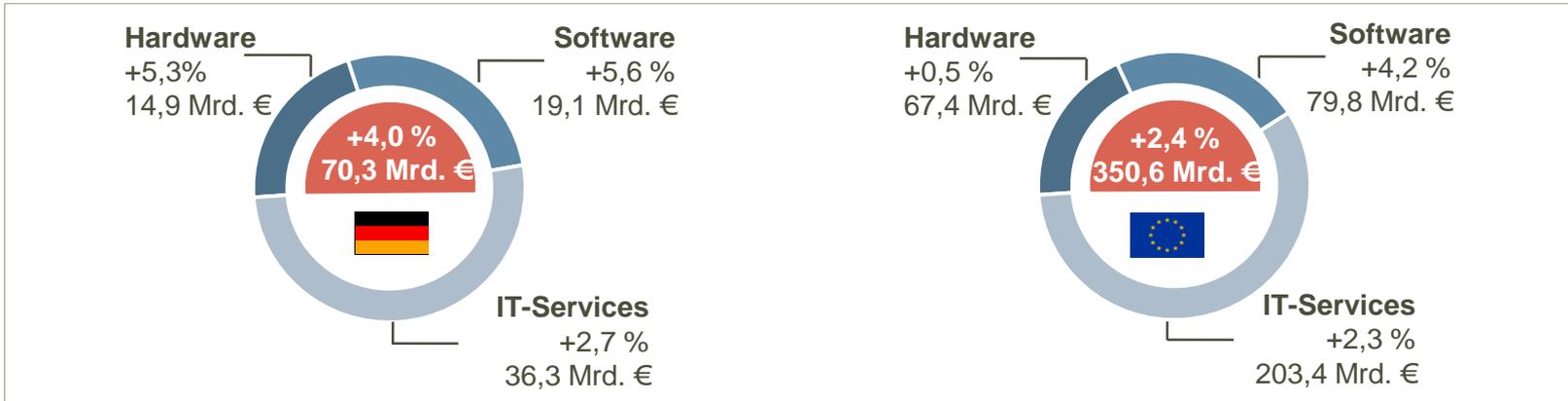
156 Mio. € Liquide Mittel

Sonderbonus 2014.



Geschäftsentwicklung 2015.

Wirtschaftliche Rahmenbedingungen. IT-Branche 2014 im Rückblick



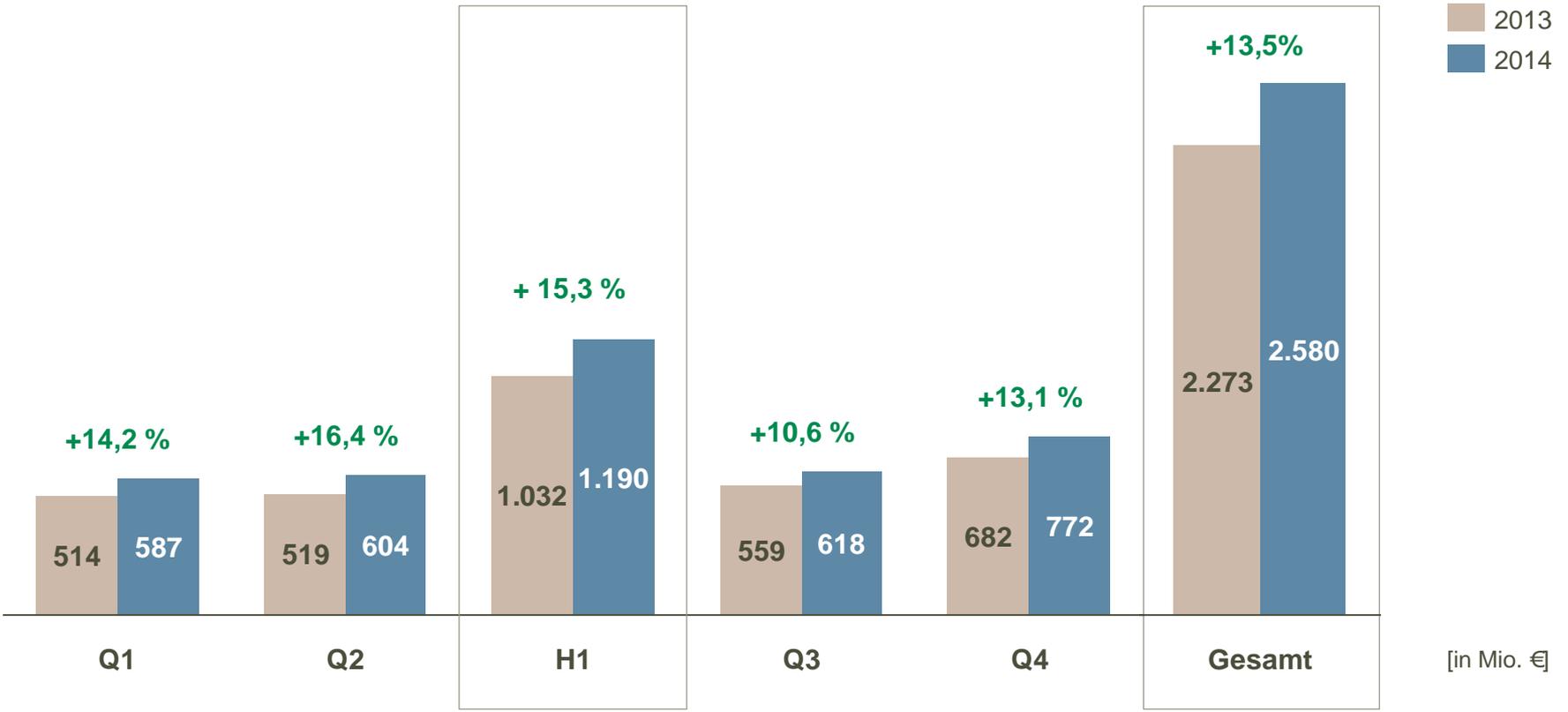
Quelle: EITO, November 2014

DACH-Region:

- In Summe legt der IT-Markt um 3,7 % auf 92,5 Mrd. € zu (Vj: +1,6 %).
- Software ist mit +5,5 % Wachstumstreiber, IT-Services steigen um +2,7 %.
- Überraschend positive Entwicklung im Teilsegment Hardware: +3,8 %, stark getrieben vom Auslaufen des Supports bei Windows XP.

Ein starkes IT-Jahr liegt hinter uns.

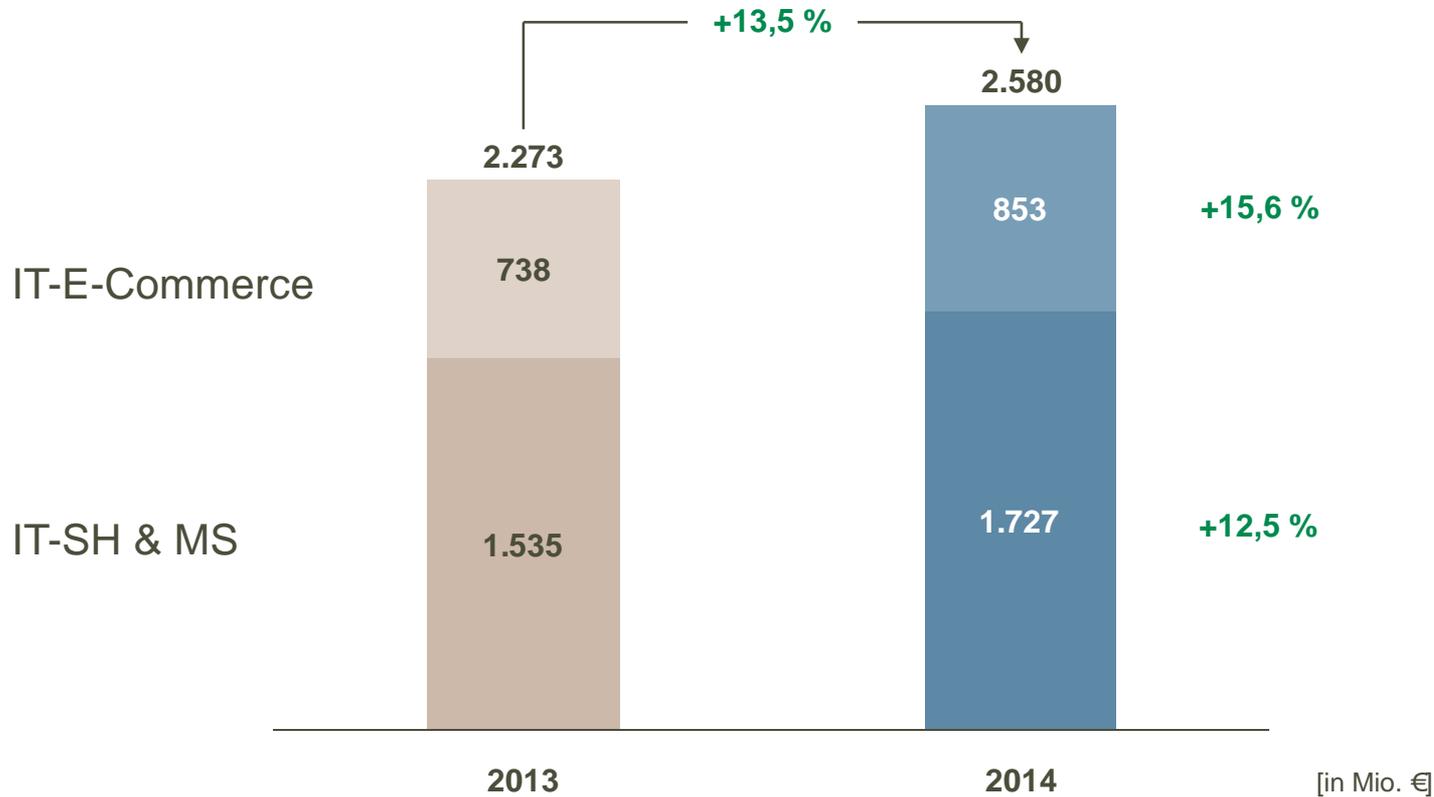
Umsatzentwicklung Konzern. Quartalsverlauf 2014 vs. 2013



Durchgängig zweistelliges Wachstum über die Quartale.

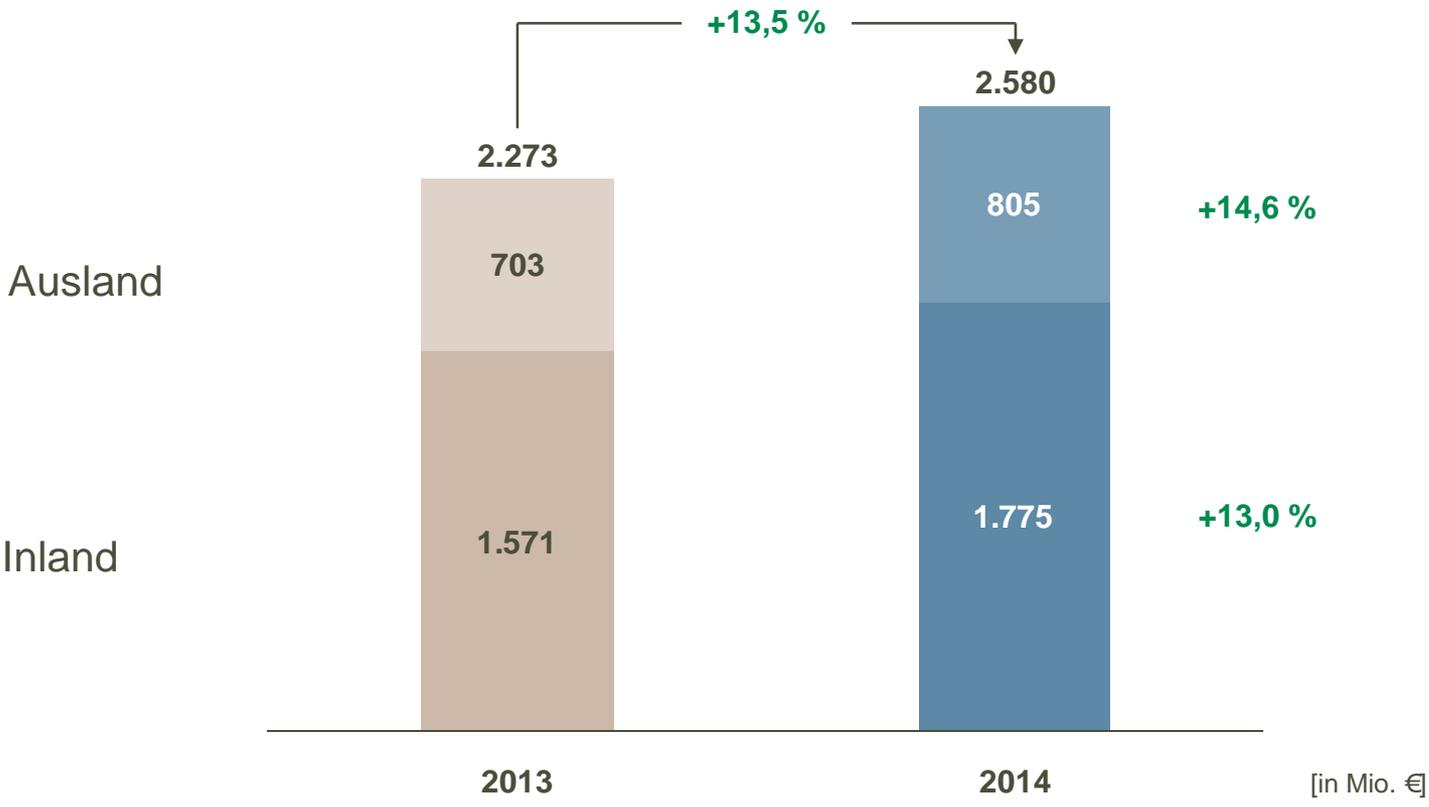


Umsatzentwicklung. Nach Geschäftssegmenten 2014 vs. 2013



Deutliches Wachstum in beiden Geschäftssegmenten.

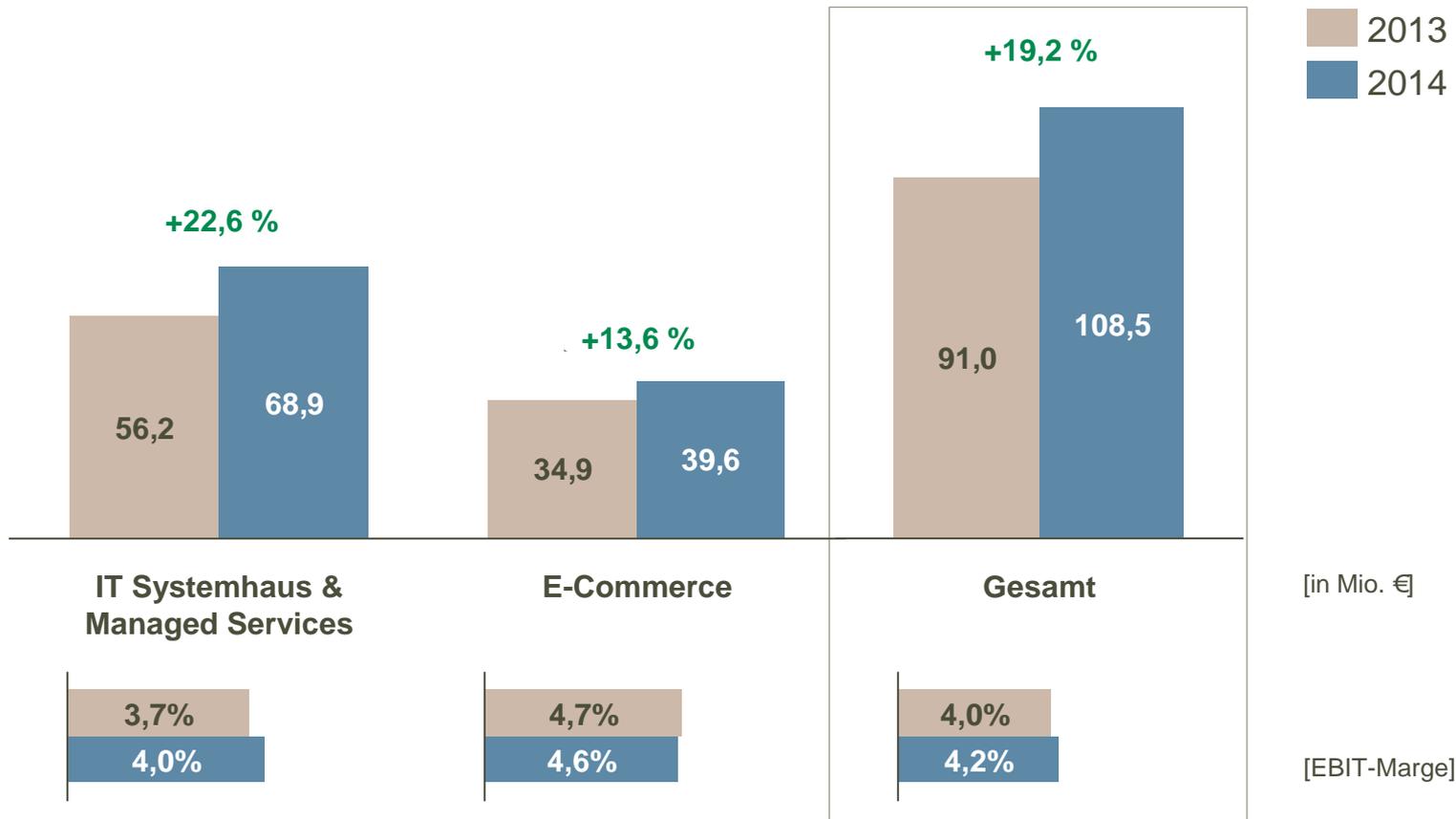
Umsatzentwicklung. Nach Regionen 2014 vs. 2013



Wachstumsimpulse kamen aus allen Ländermärkten.



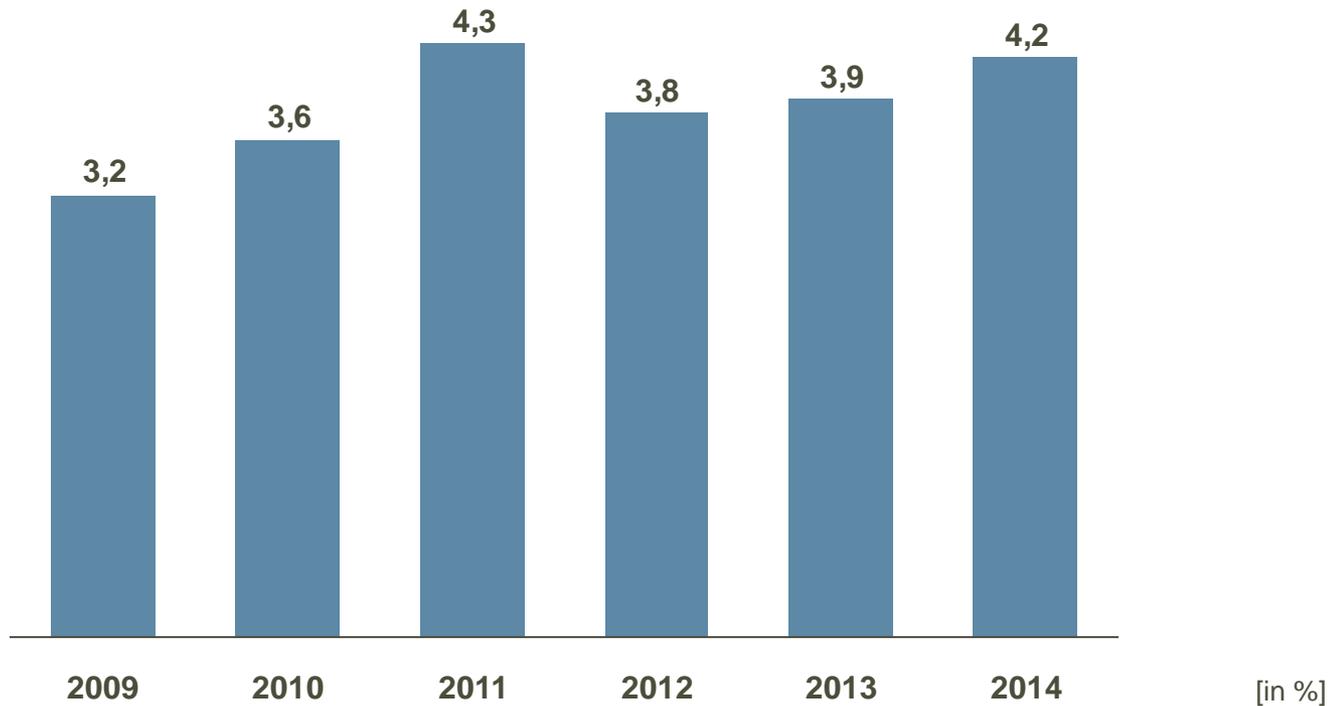
Ergebnisentwicklung (EBIT). Nach Geschäftssegmenten 2014 vs. 2013



Profitabilität im Systemhaus-Segment verbessert, E-Commerce unverändert auf hohem Niveau.

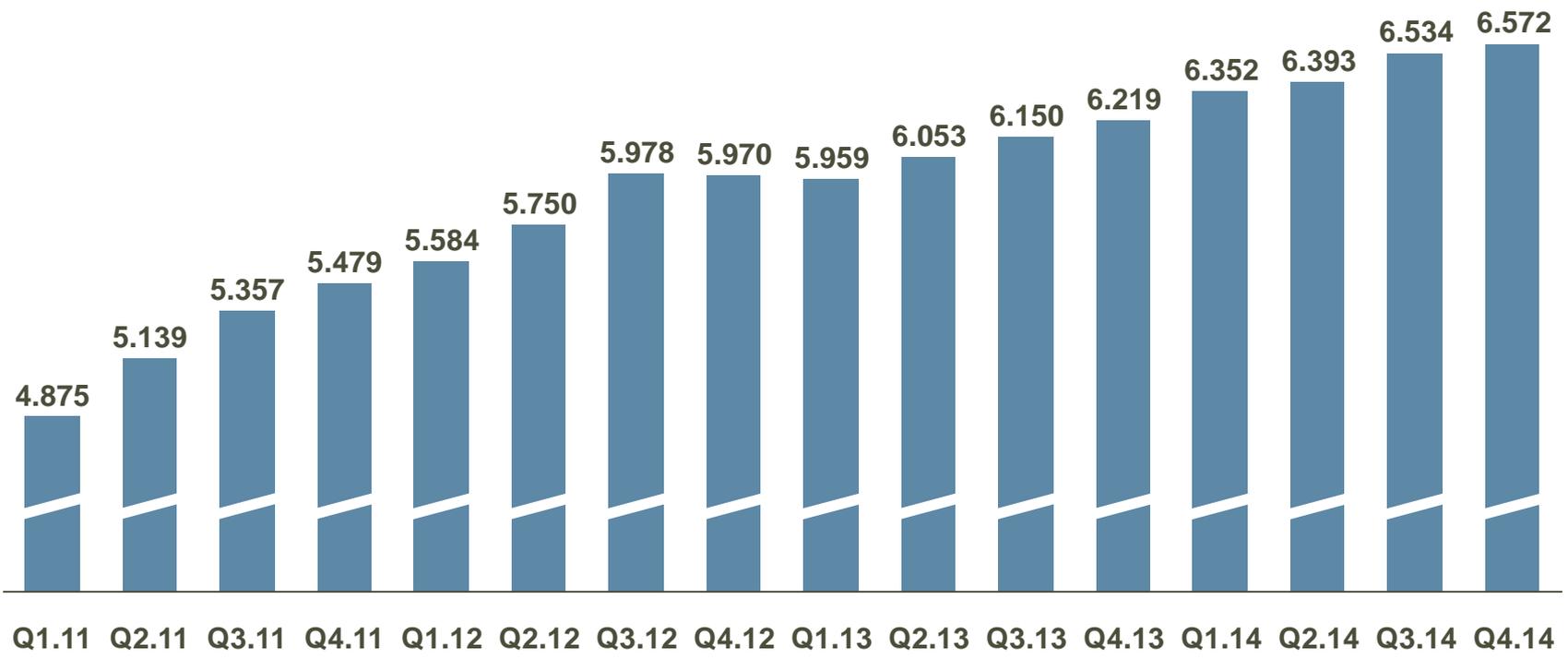


EBT-Marge Konzern. Entwicklung seit 2009



EBT-Marge steigt weiter an und nähert sich Rekordniveau.

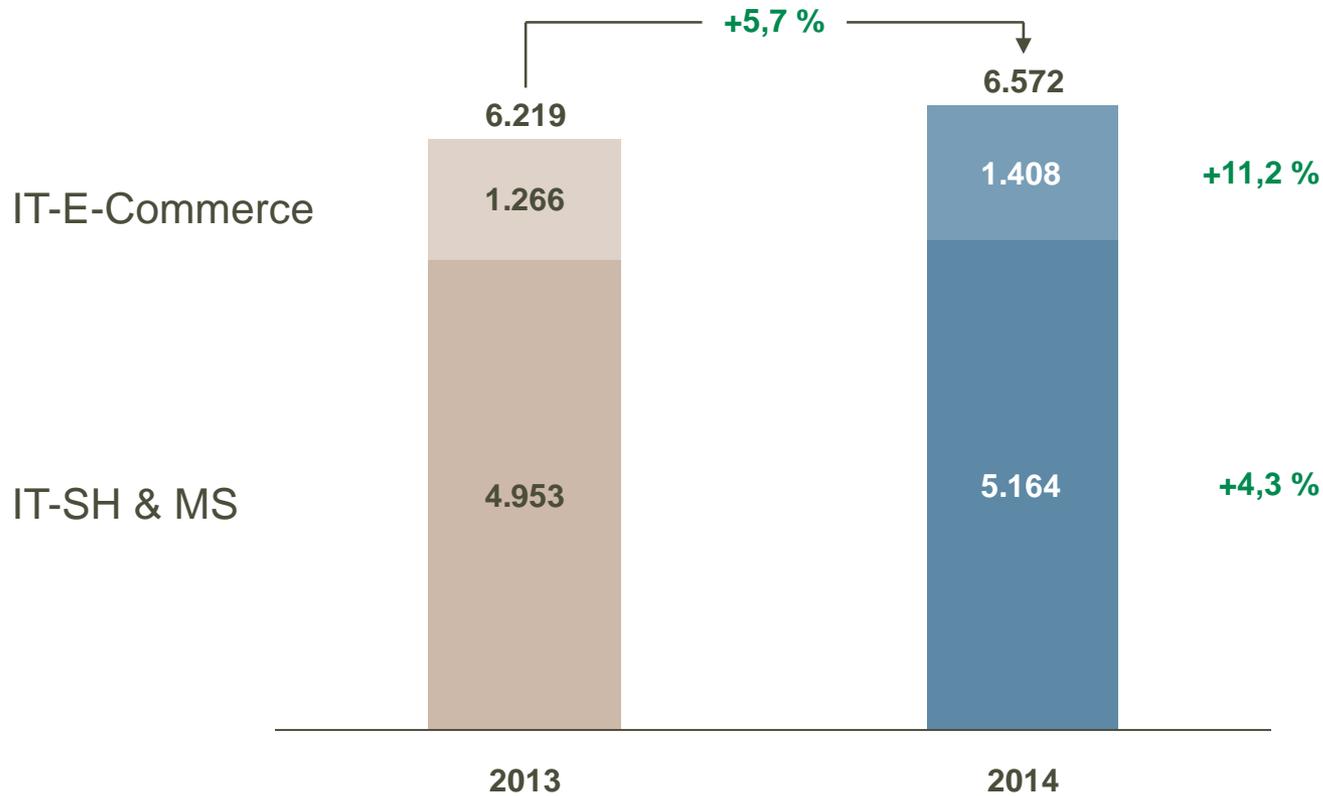
Mitarbeiterentwicklung Konzern. Quartalsverlauf



Konstanter, aber moderater Mitarbeiteraufbau im Berichtsjahr.



Mitarbeiterentwicklung. Nach Geschäftssegmenten 2014 vs. 2013



Stärkeres Umsatzwachstum im E-Commerce macht überproportionalen Mitarbeiteraufbau nötig.

Ausbildung bei Bechtle.

14
Ausbildungs-
berufe



8,2 %
Ausbildungs-
quote



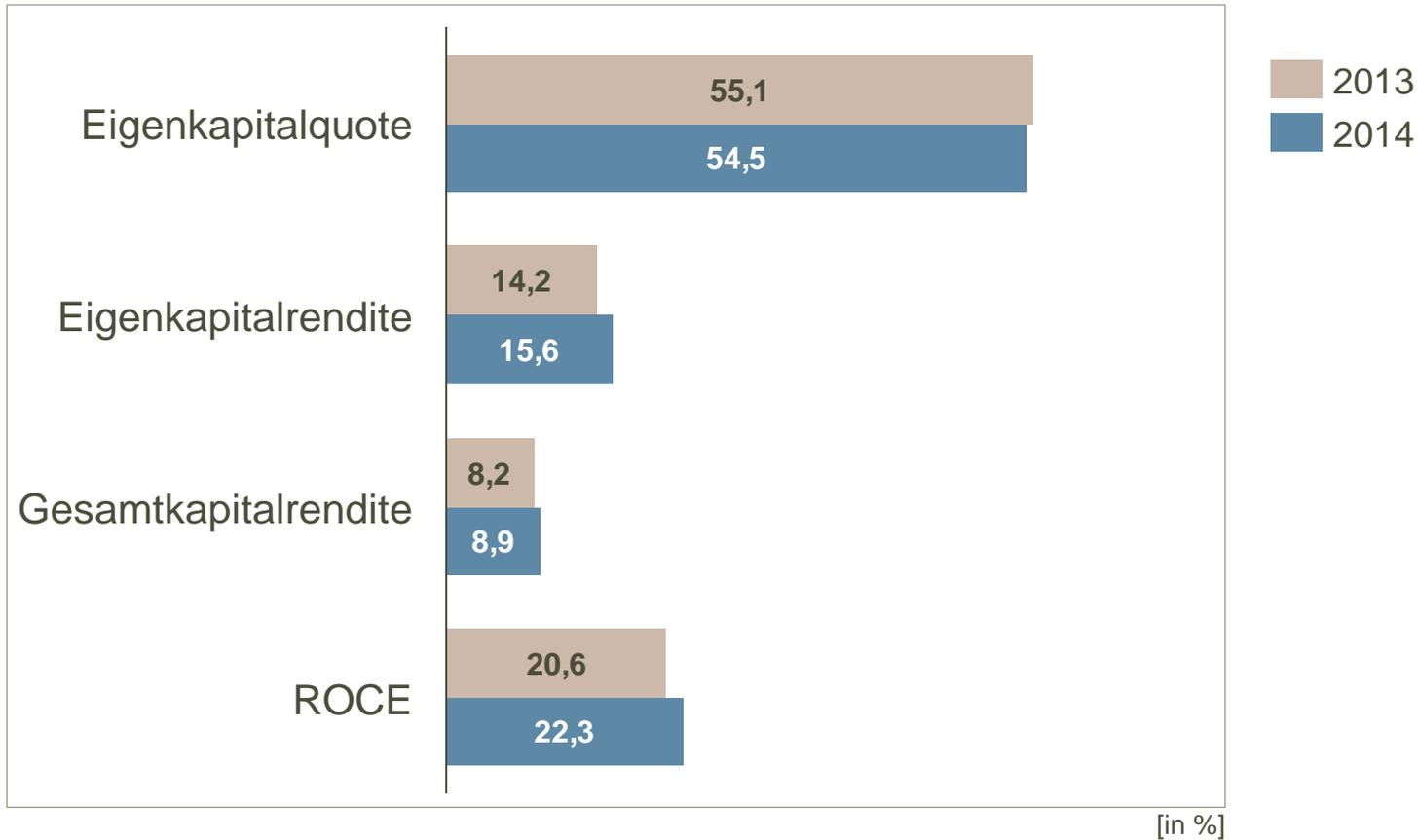
455
Auszubildende



Qualifizierungsmaßnahmen. Junior Management Programm – JuMP



Ausgewählte Bilanz- und Finanzkennzahlen. 2014 vs. 2013



Unverändert kerngesunde Bilanzrelationen bei verbesserter Profitabilität.
Liquidität stichtagsbezogen auf Vorjahresniveau (156,0 Mio. €).

Bechtle Aktie. Kursentwicklung



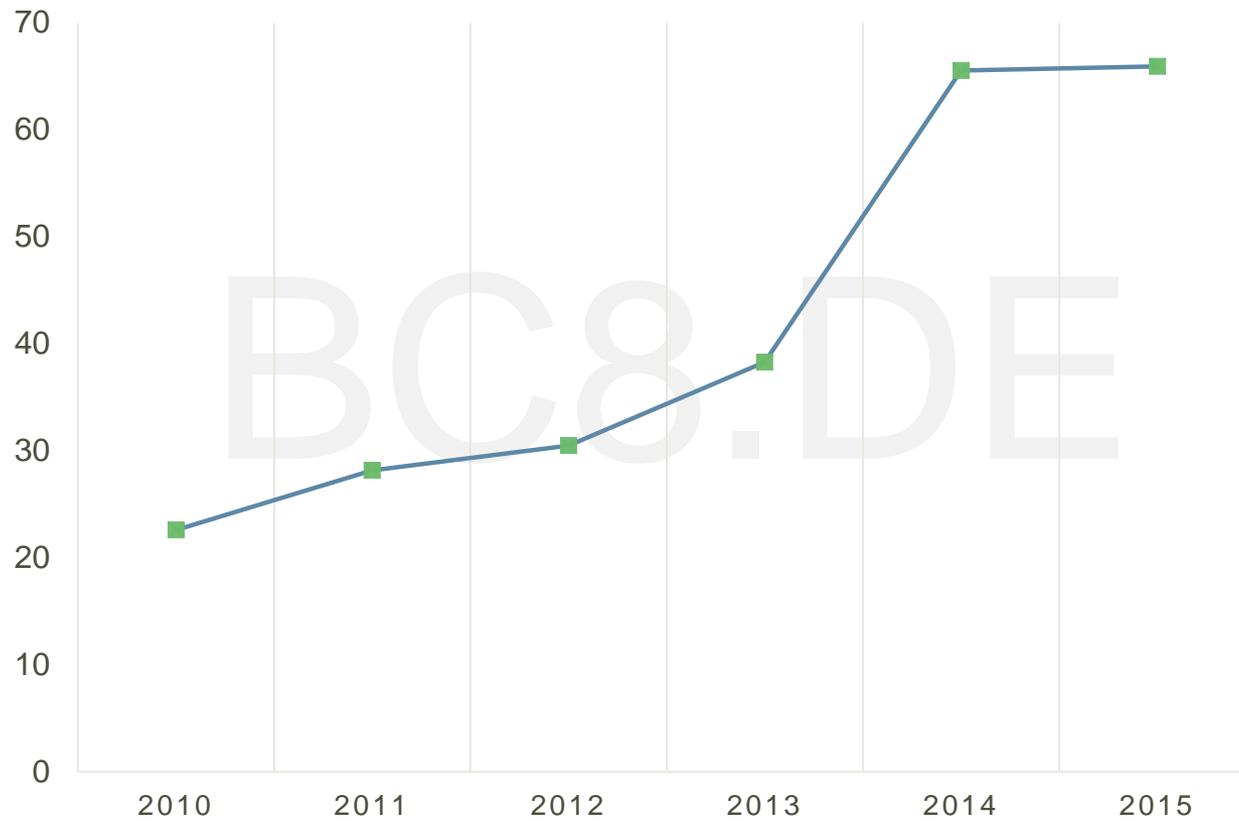
Börsendaten (zum 30.12.14)

Marktkapitalisierung 1.386 Mio. €

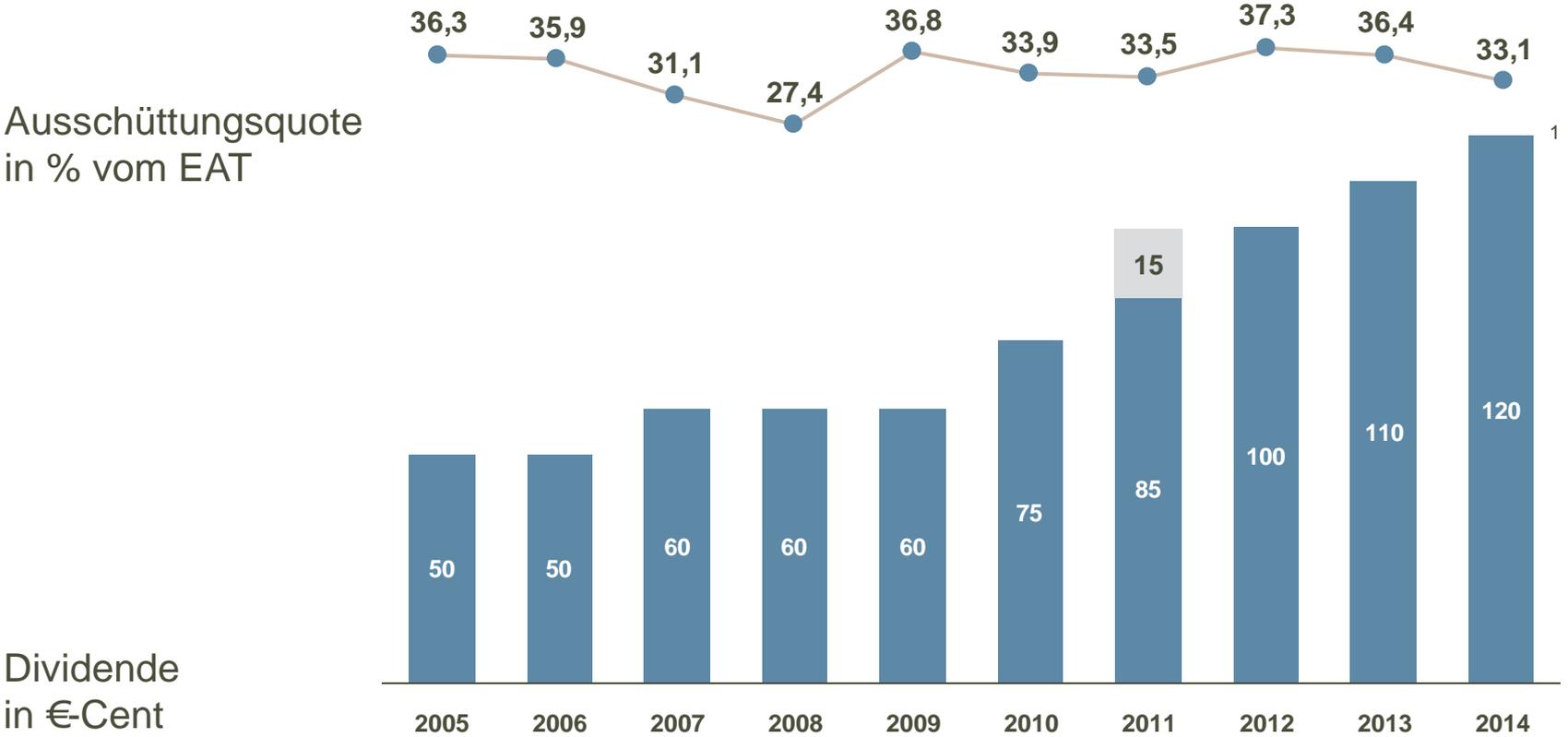
Performance ytd:

- Bechtle	+33,8 %
- DAX	+4,3 %
- TecDAX	+17,5 %
- DAXsubsector IT-Services	+30,1 %

Bechtle Aktie jeweils im Juni 2010 - 2015.



Dividendenpolitik. Kontinuität



¹ Vorschlag an die Hauptversammlung

Ausschüttungsquote seit Jahren konstant bei rund ein Drittel des EAT.



Rahmenbedingungen Q1.2015.

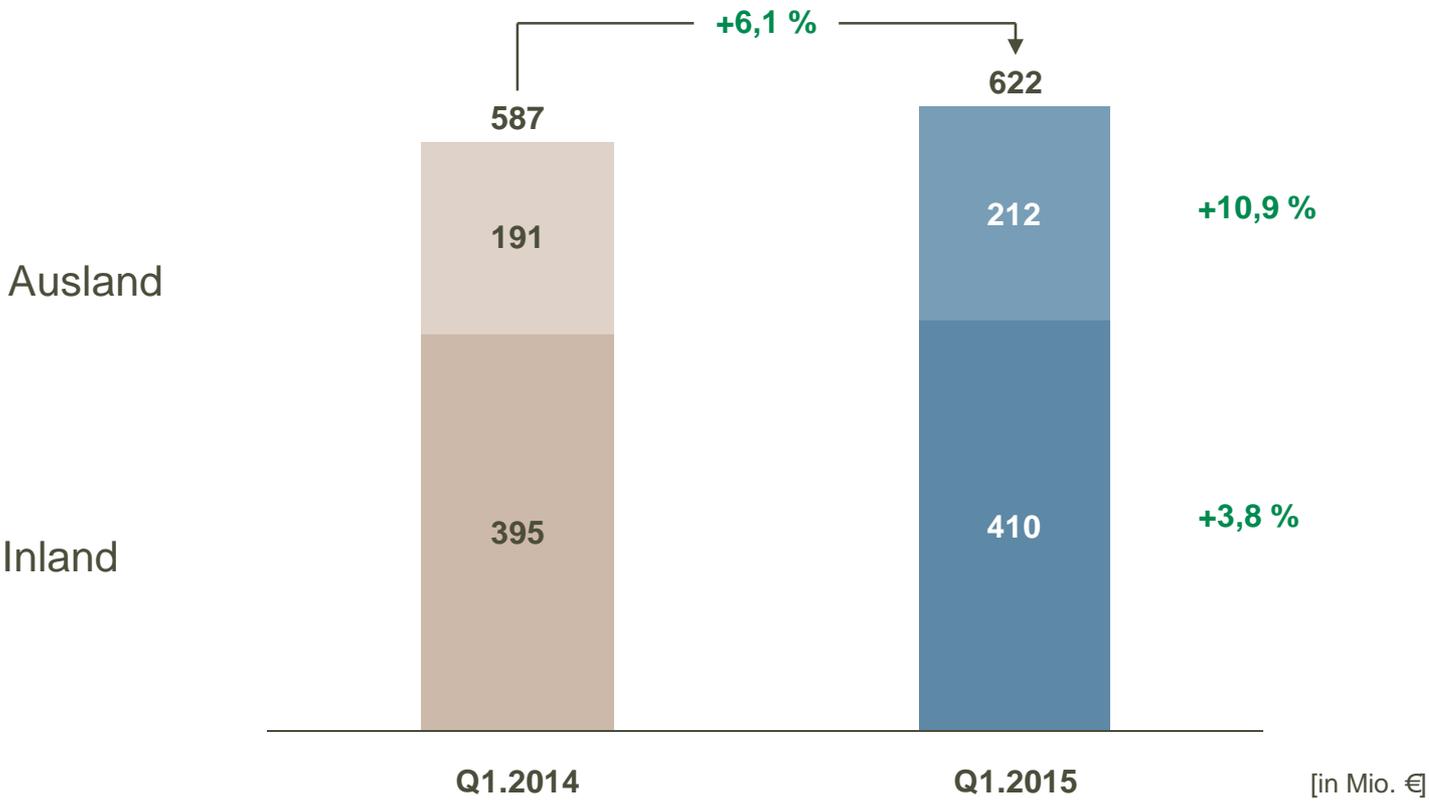
Gesamtwirtschaft.

- Wirtschaftliche Entwicklung in der EU weiterhin gut.
- In Deutschland leichter Rückgang der Dynamik, aber weiterhin hohes Niveau.

Branche.

- PC-Markt erwartungsgemäß im Minus.
- Stimmung in der IT-Branche schwankend.
- Vor allem Einschätzung der künftigen Entwicklung volatil.

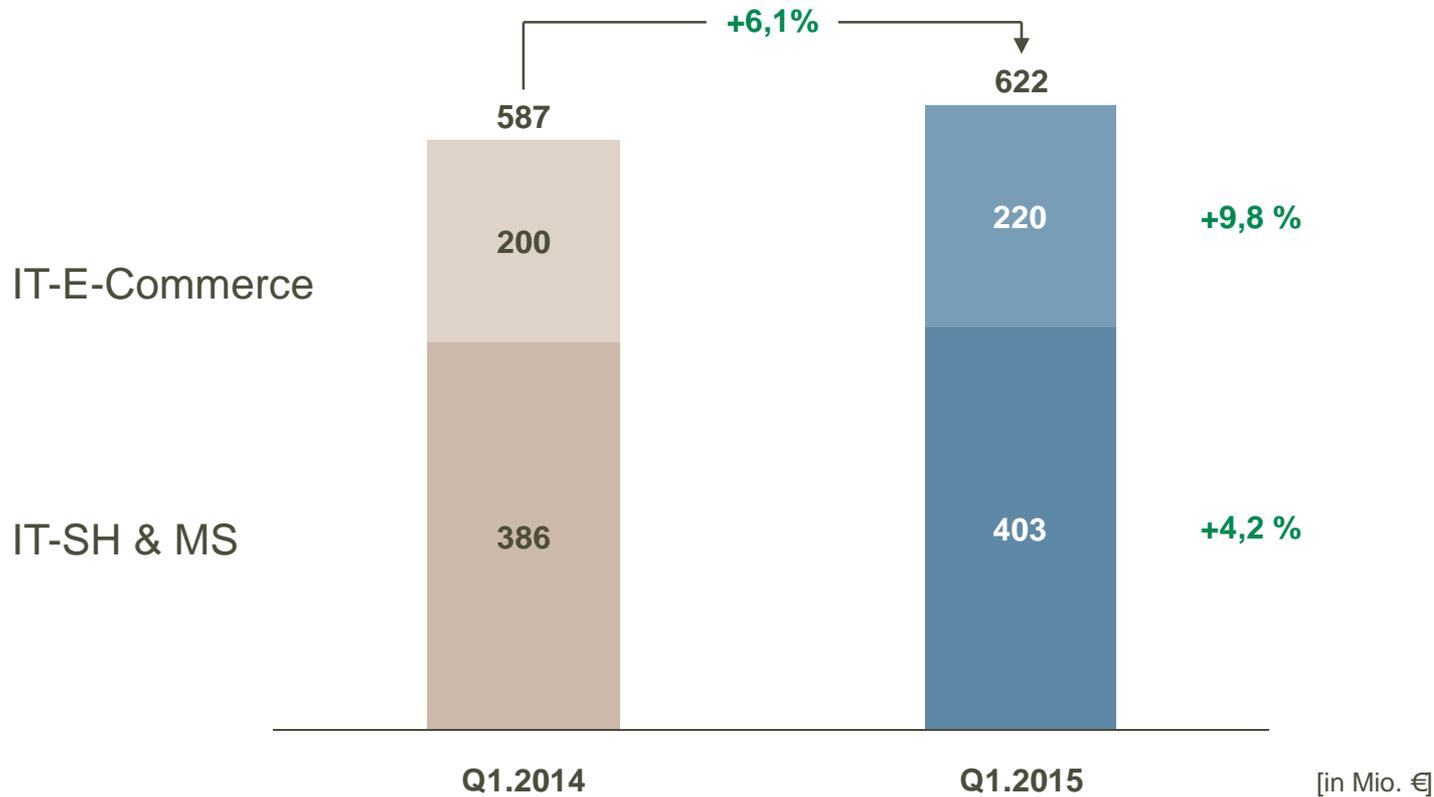
Umsatzentwicklung. Nach Regionen Q1.2015 vs. Q1.2014



Deutliches Umsatzwachstum, mit relativ stärkeren Impulsen aus dem Ausland.

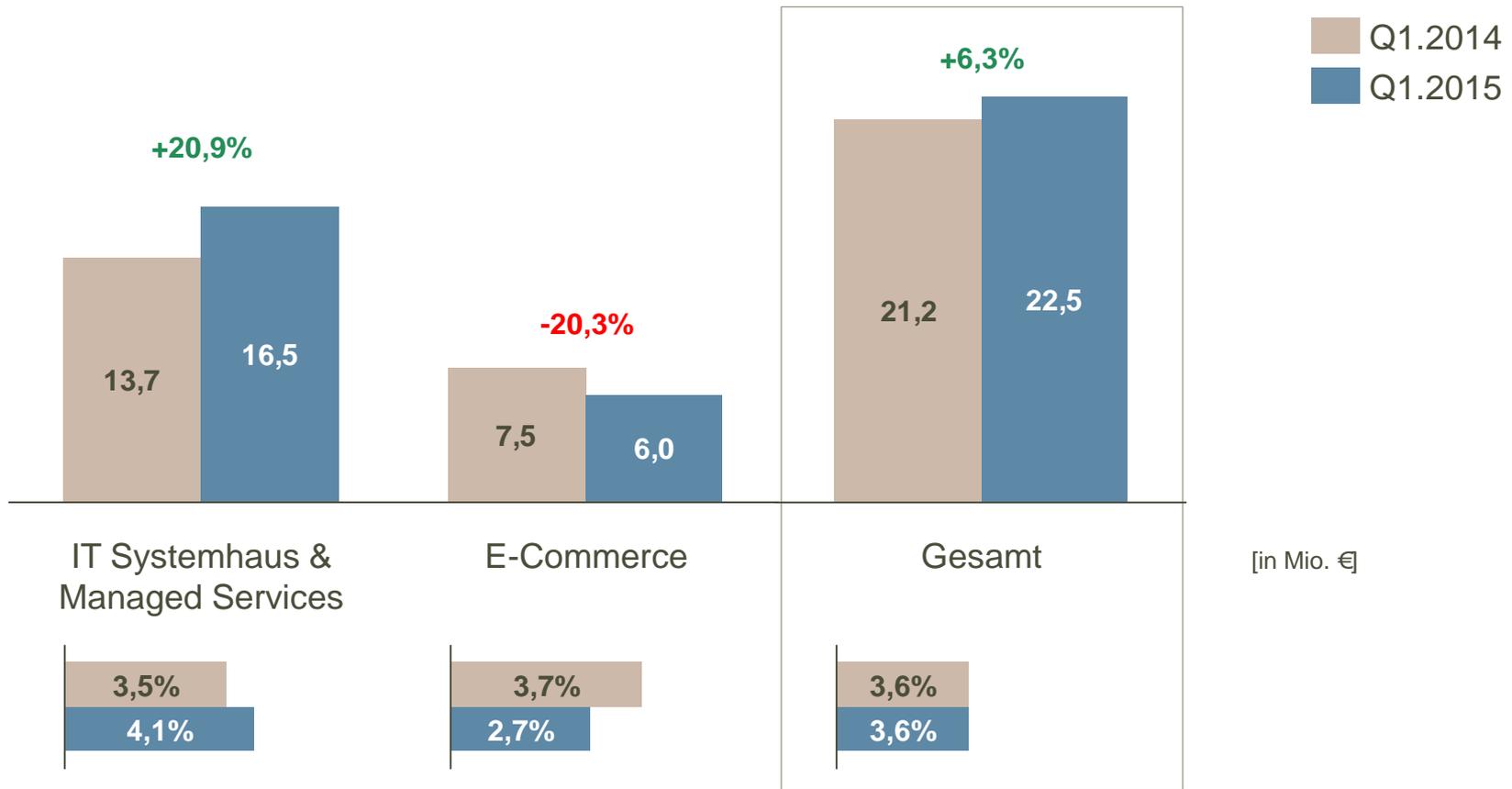


Umsatzentwicklung. Nach Geschäftssegmenten Q1.2015 vs. Q1.2014



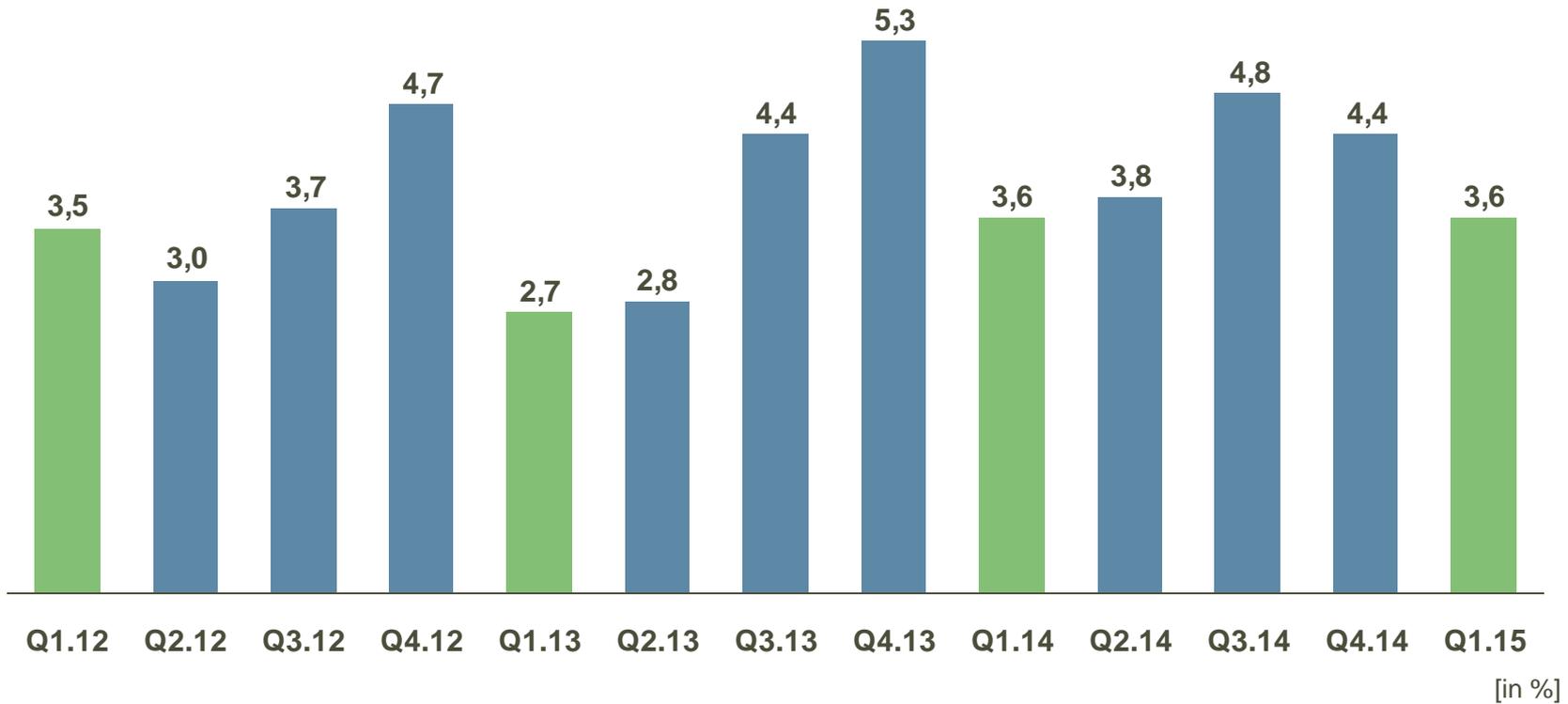
Segment E-Commerce dank starkem Auslandsgeschäft Wachstumstreiber.

Ergebnisentwicklung (EBIT) und EBIT-Marge. Nach Geschäftssegmenten Q1.2015 vs. Q1.2014



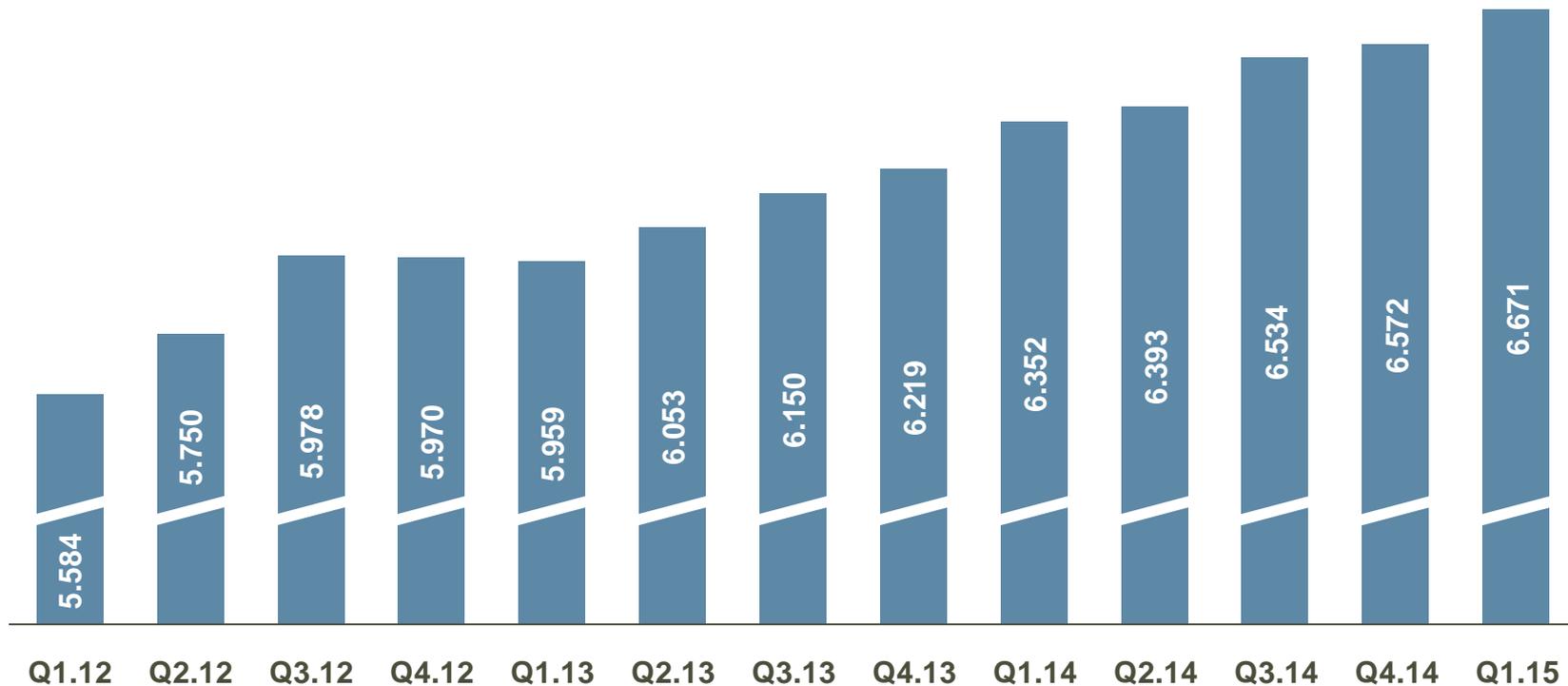
Deutliche Ergebnissteigerung im Konzern.

EBT-Marge Konzern. Entwicklung seit 2012



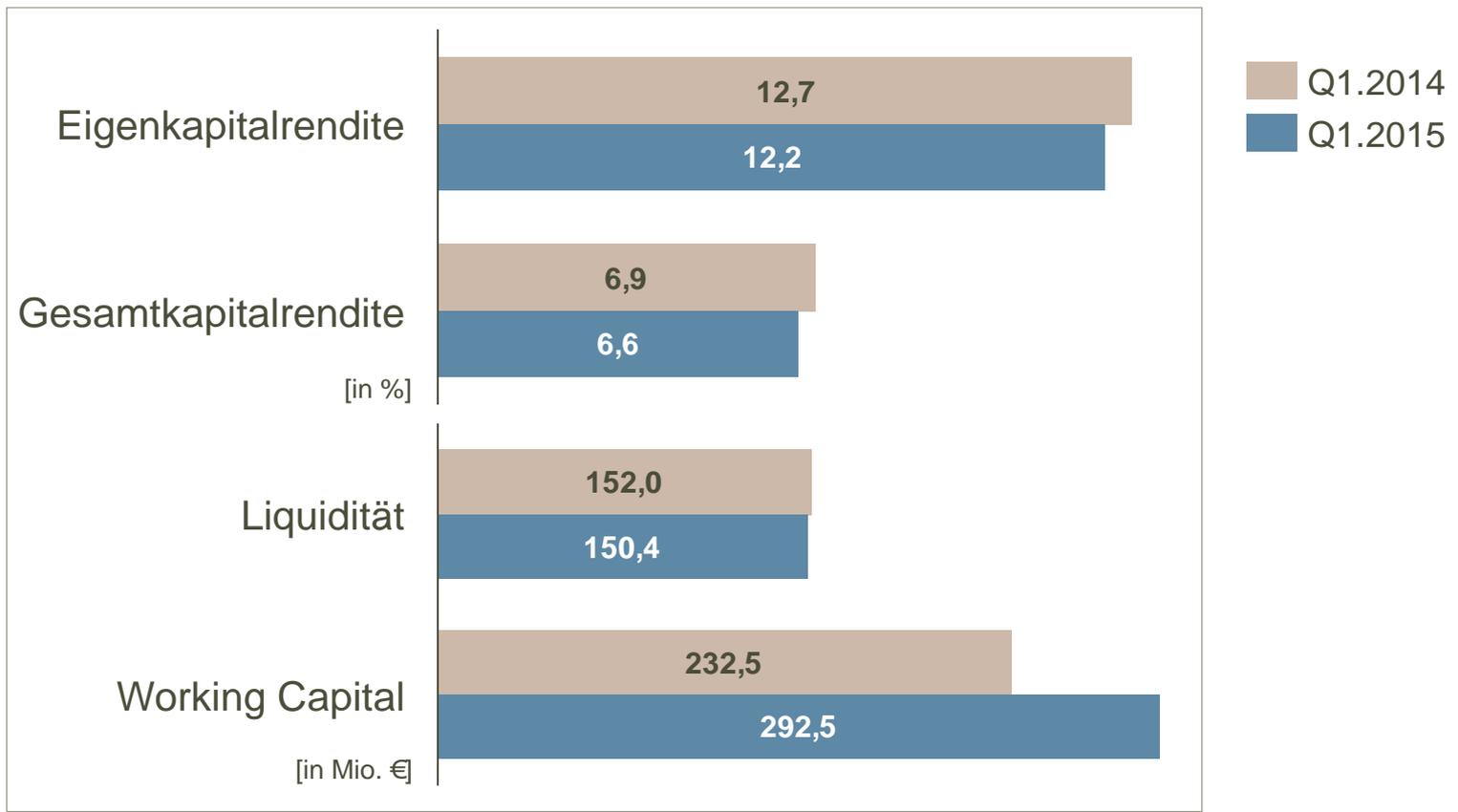
EBT-Marge auf Vorjahresniveau.

Mitarbeiterentwicklung Konzern. Entwicklung seit 2012



Konstanter, aber weiterhin moderater Mitarbeiteraufbau im Berichtsjahr.

Ausgewählte Bilanz- und Finanzkennzahlen. Q1.2015 vs. Q1.2014



Unverändert kerngesunde Bilanzrelationen.



Highlights 2014/15.

Akquisitionen und Neugründungen.

Akquisitionen

- planetsoftware GmbH, 3D-CAD-Software Spezialist, Wien, Österreich
- Modus Consult AG, ERP-Softwarelösungen, Gütersloh
- Amaras AG, Onsite Services, Monheim

Neugründungen

- ARP NV, Neerpelt, Belgien

Internationale IT-Allianzen.



bechtle.com

Globale Allianz: IT verbindet die Welt.

Ihr starker IT-Partner.
Heute und morgen.



- Australien und Neuseeland: Lexel (07/2014)
- Skandinavien und Baltikum: Atea (05/2014)
- Hongkong: Jardine OneSolution (04/2015)
- Südafrika: Datacentrix (02/2015)
- Japan: Japan Business Systems (01/2015)
- USA: PC Connection (09/2013)

Geschäftserfolge.

- Herausragende Kundenverträge
- z.B. Volkswagen. 100.000 IT-Arbeitsplätze
- Kundenmesse „CC Days“ mit neuem Besucherrekord
- Zahlreiche Auszeichnungen
- z.B. „Global Reseller of the Year“ von HP



1. Kindermitbringtag bei Bechtle.



Bechtle
Kindermitbringtag



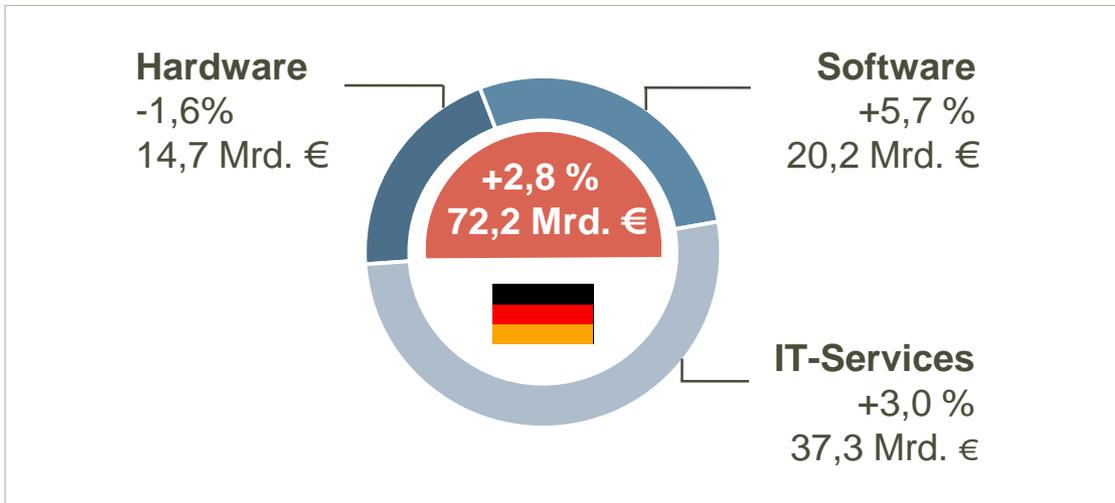
Strategie 2015.

- Akquisitionen ermöglichen inhaltlichen und regionalen Ausbau.
- Erweiterung der Global IT Alliance.
- Neugründungen im Bereich IT-E-Commerce weiter Teil der Wachstumsstrategie.
- Systemhaus & Managed Services bleiben in DACH-Region.
- Kundenfokus: Mittelstand und große Konzerne.
- Ausbau des Portfolios durch Zukunftsthemen.

Industrie 4.0



Wirtschaftliche Rahmenbedingungen. IT-Branche 2015 - Deutschland



Quelle: EITO, Februar 2015

- Dynamik nimmt ab: IT-Markt legt um 2,8 % auf 72,2 Mrd. € zu (Vj: +3,9 %).
- Software ist mit +5,7 % Wachstumstreiber, IT-Services steigen um +3,0 %.
- Hardware wird rückläufig erwartet, allerdings nicht mehr so stark wie in der vorherigen Prognose (EITO November 2014: -4,6%)

Branchenentwicklungen fordern unsere hohe Aufmerksamkeit.

Ausblick. Geschäftsjahr 2015

Umsatz.

- Wachstum gegenüber Vorjahr, weiter Marktanteile gewinnen.
- IT-Systemhaus: Ausbau des Lösungs- und IT-Servicegeschäfts konsequent vorantreiben.
- Managed Services: Ausbau der langfristigen Service-Verträge.
- IT-E-Commerce: Sehr gute Wettbewerbsposition im Handel verteidigen.

Ertrag.

- Wachstum gegenüber Vorjahr.

Mitarbeiter.

- Weiter moderates Wachstum, jenseits von Übernahmen und Akquisitionen.

Expansion.

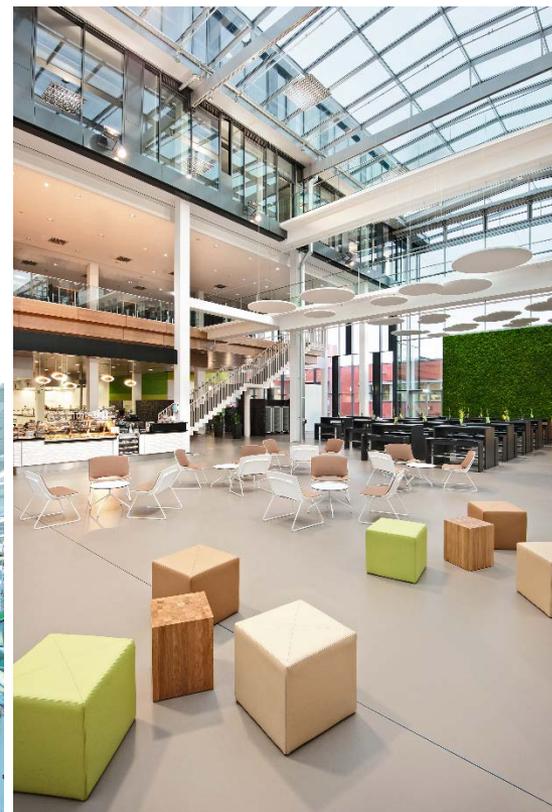
- Akquisitionen weiterhin Teil unserer Wachstumsstrategie.
- Mit unseren internationalen Allianzen neue Märkte und Kunden erschließen.

Aktionärstage 2015.

Gast am Bechtle Platz 1

■ 30. September 2015, ab 14 Uhr

■ 15. Oktober 2015, ab 14 Uhr



Anmeldung am Informationsstand im Foyer.



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit.