

Bechtle AG

1. Quartal 2017

Neckarsulm | 10. Mai 2017

Inhalte.

1. Geschäftsentwicklung

- Umsatz

- Ergebnis

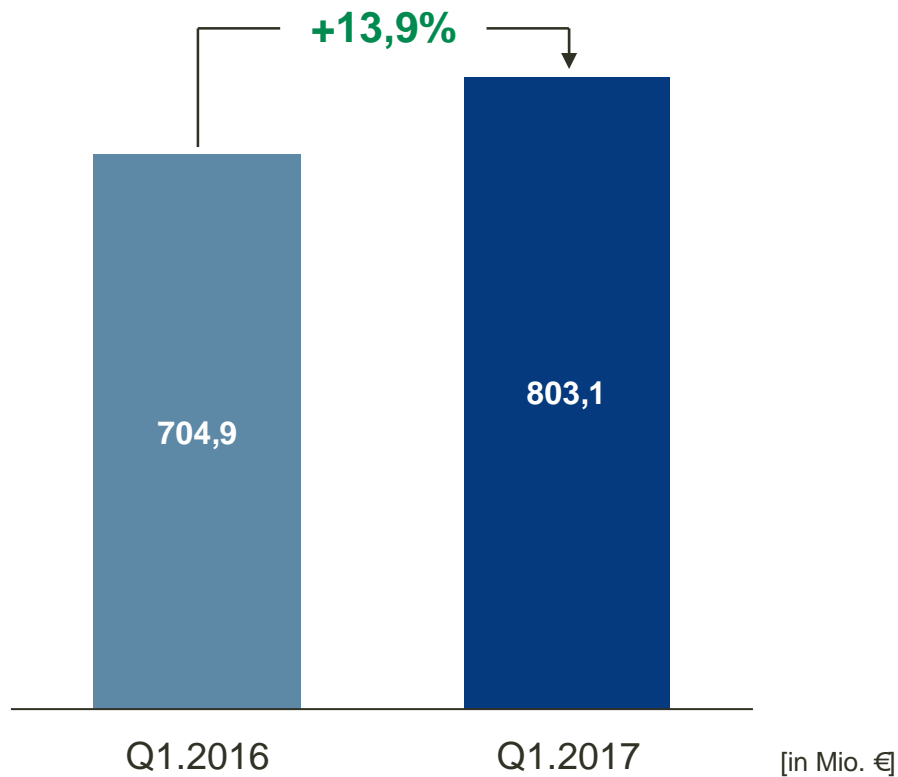
- Mitarbeiter

2. Aktie und Dividende

3. Besondere Ereignisse

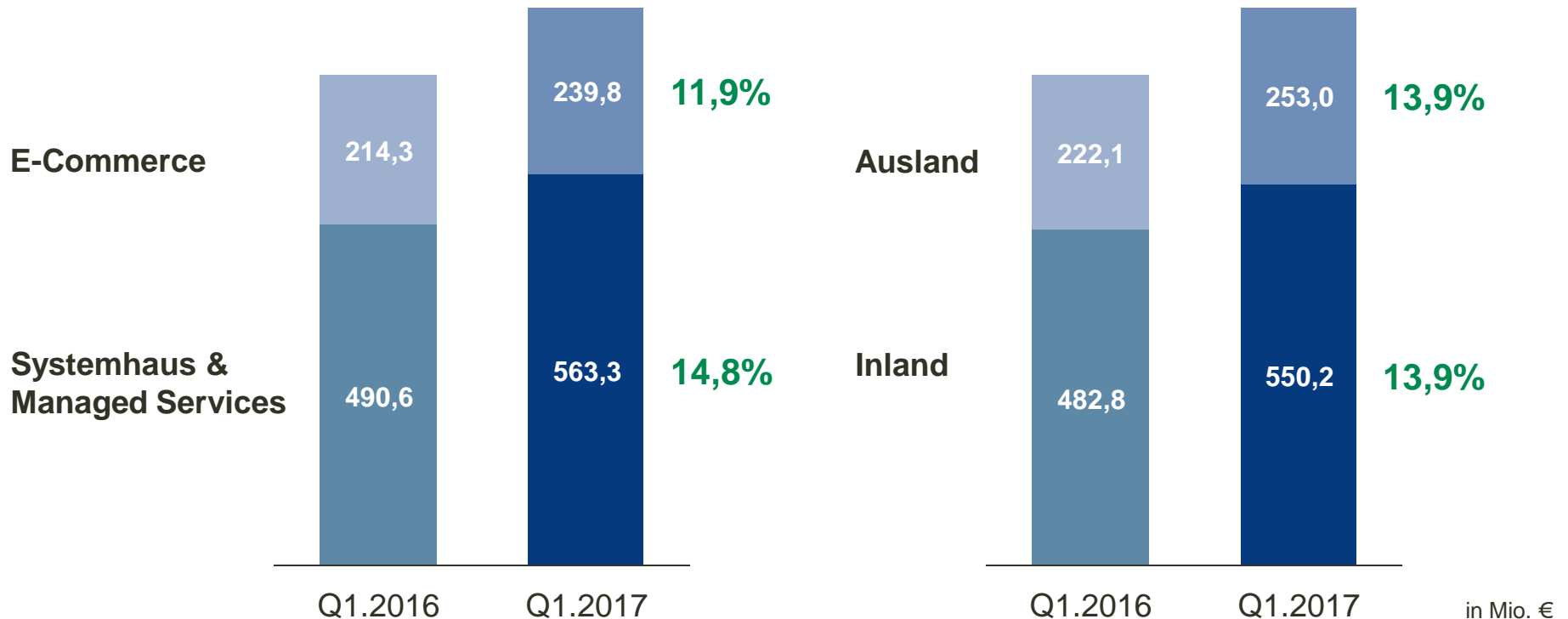
4. Ausblick 2017

Entwicklung Konzern – Umsatz Q1.2017 vs. Q1.2016



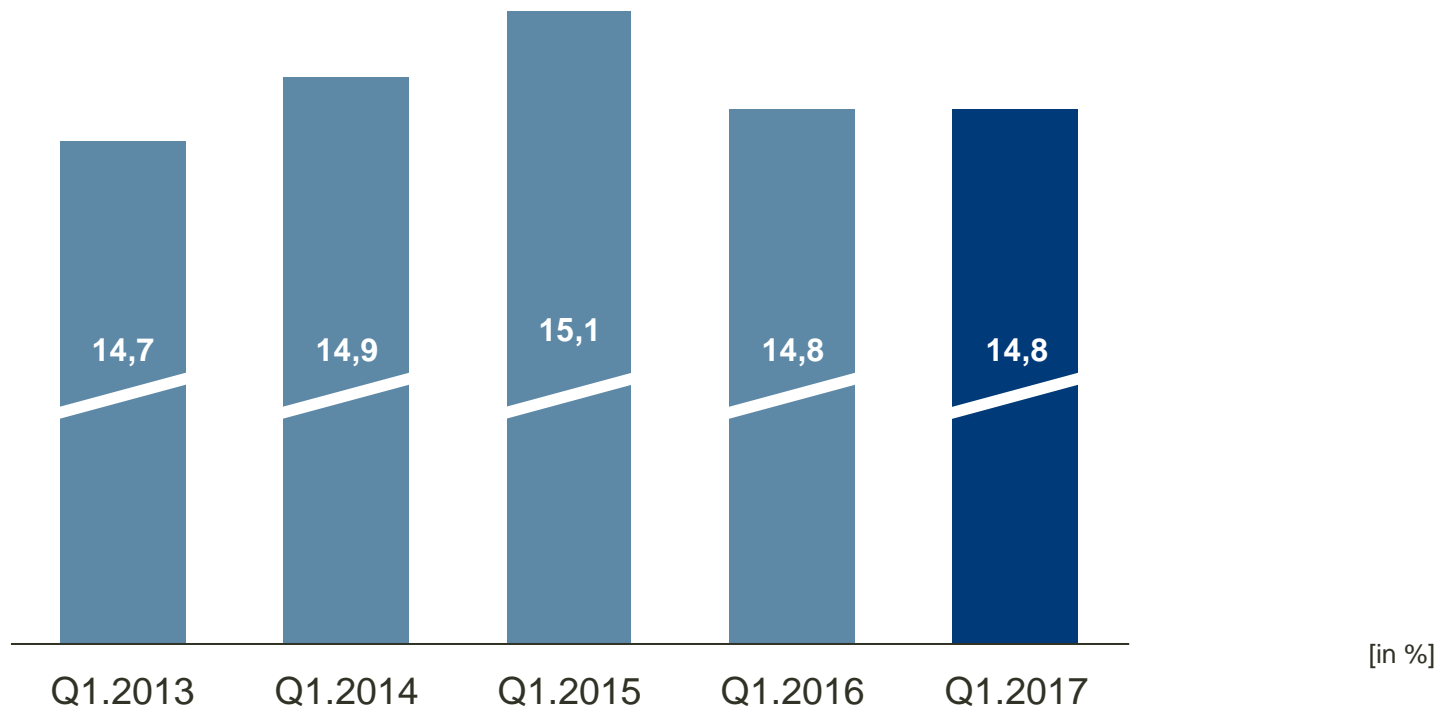
Hohe Wachstumsdynamik.

Entwicklung Konzern – Umsatz nach Reportingsegmenten Q1.2017 vs. Q1.2016



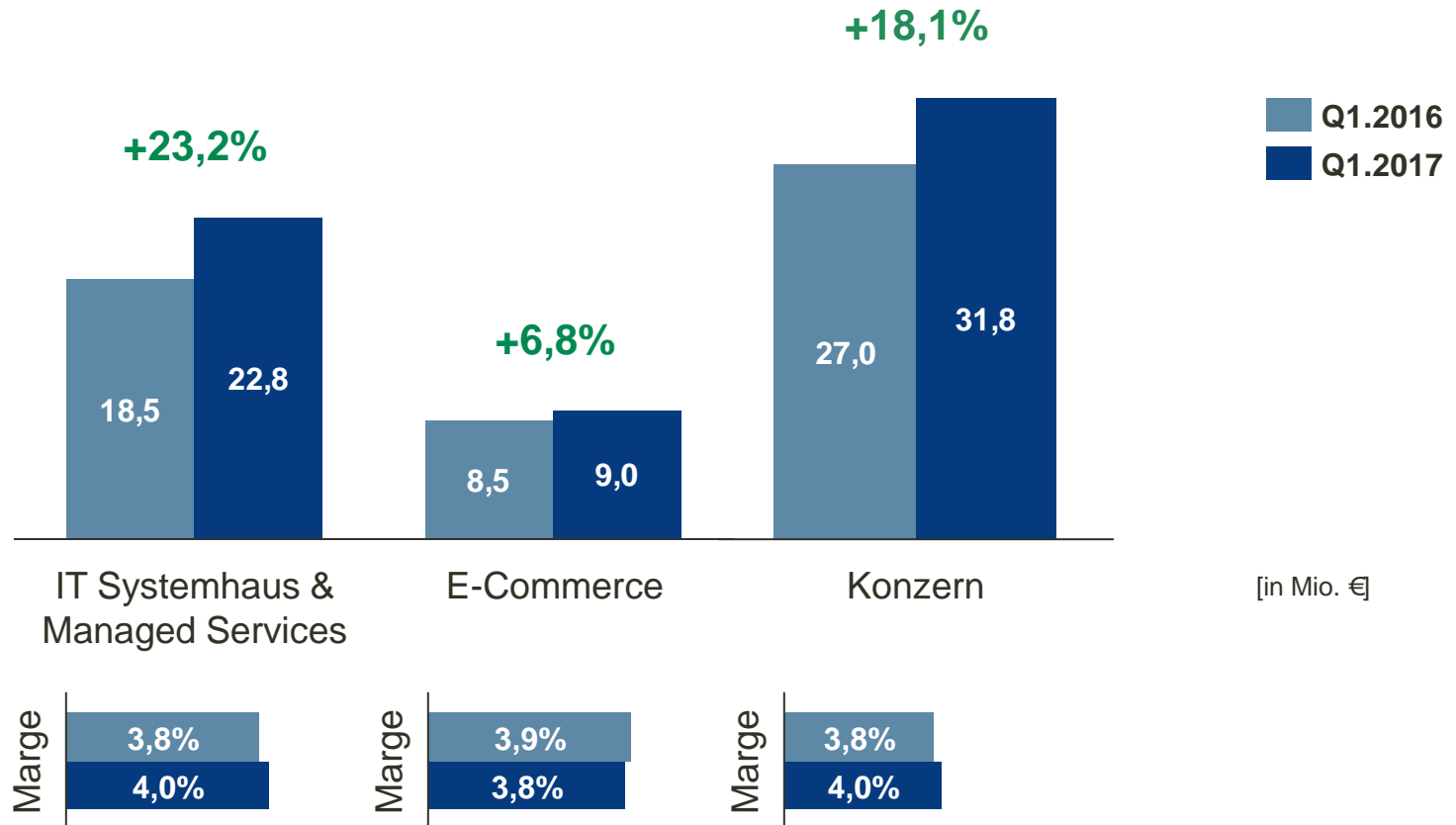
Ausbalancierte Wachstumsverteilung.

Entwicklung Konzern – Bruttomarge seit 2013



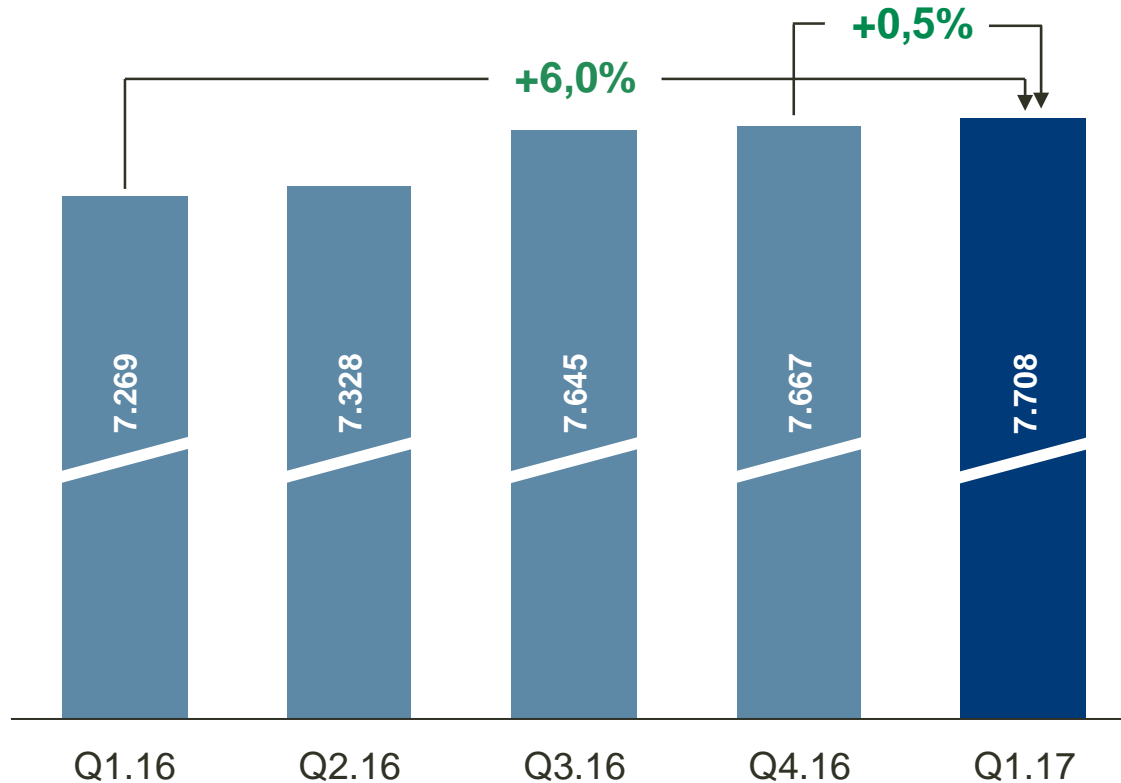
Bruttomarge stabil auf hohem Niveau.

Entwicklung Konzern – Ergebnis (EBIT) nach Segmenten Q1.2017 vs. Q1.2016



EBIT wächst überproportional – Marge über Vorjahr.

Mitarbeiterentwicklung Konzern – Quartalsverlauf



Moderater Mitarbeiteraufbau.

Bechtle Aktie – Kursentwicklung

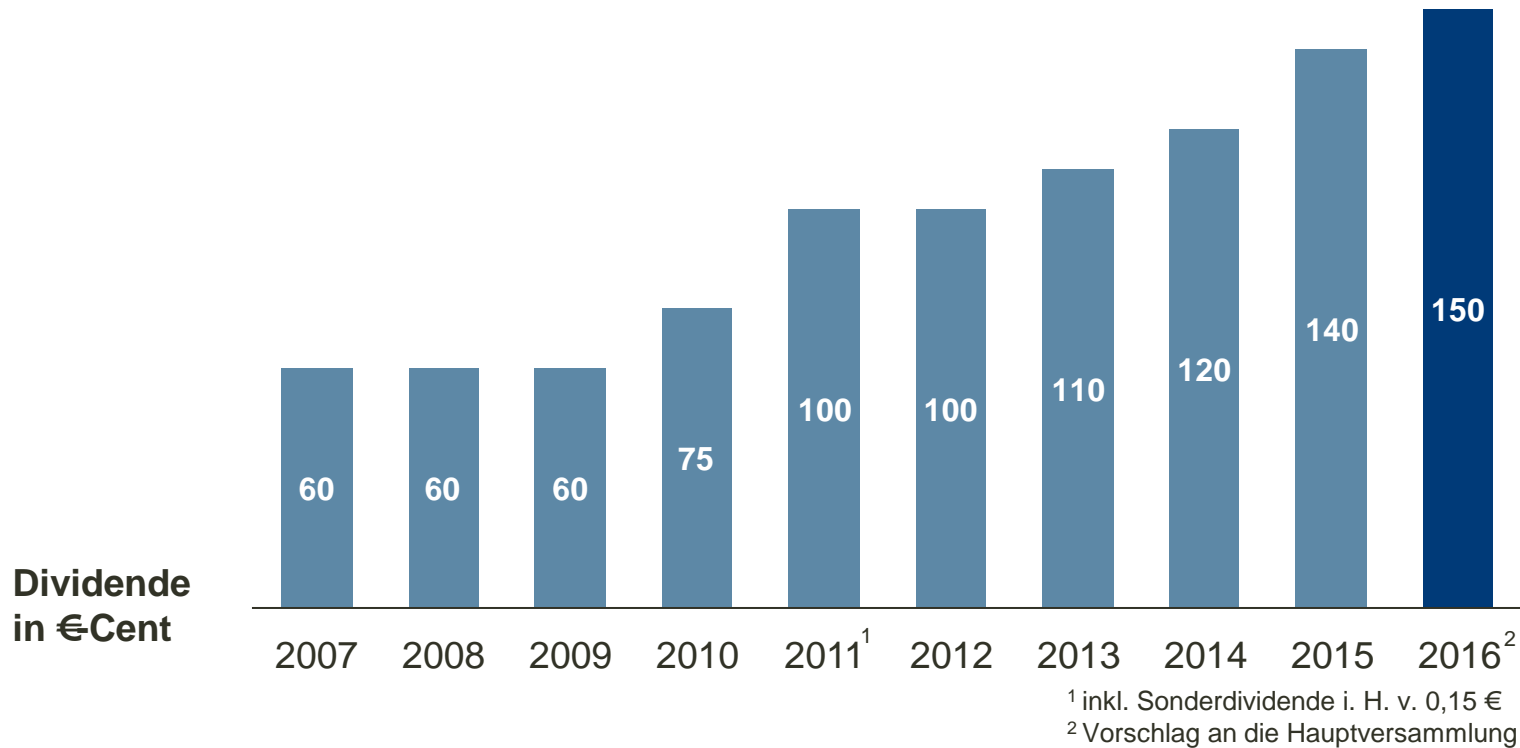


Börsendaten (zum 05.05.2017)

Marktkapitalisierung	2.267 Mio. €
Performance:	
Bechtle	9,2%
DAX	10,8%
TecDAX	17,5%
DAXsubsector IT-Services	24,5%

Neues Allzeithoch bei 108,45 Euro.

Dividendenpolitik – Kontinuität



Verlässliche Ausschüttungspolitik – siebte Dividendenerhöhung in Folge.

Besondere Ereignisse bei Bechtle – 2017

Bechtle Clouds.

- Bechtle Clouds GmbH, Neckarsulm.
- Positionierung: Multi-Cloud-Service-Anbieter.
- Microsoft Cloud-Solution-Provider-Vertrag.
- Start der Clouds-Plattform 01.07.2017

Besondere Ereignisse bei Bechtle – 2017

Bechtle NEXT.

- Digitale Plattform zur Vermarktung von Hard- und Software sowie Dienstleistungen.
- Verschmelzung von Corporate Website und Shop.
- Release 1 im 3. Quartal.

Besondere Ereignisse bei Bechtle – 2017



Akquisitionen in Österreich.

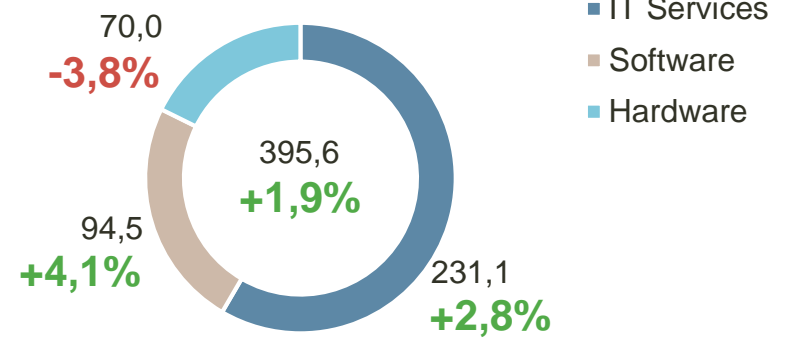
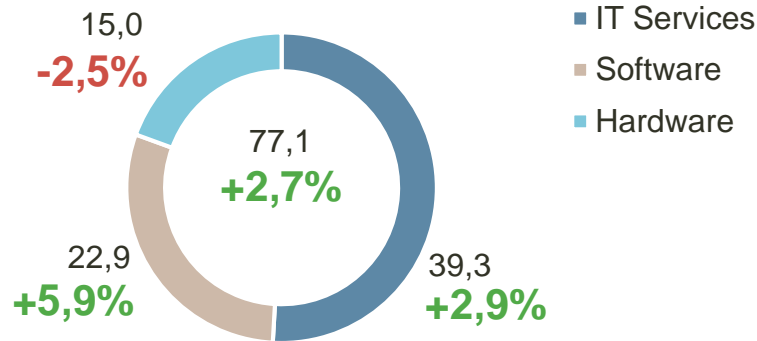
- **Smartpoint GmbH, Linz:**
66 Mitarbeiter, 6 Mio. € Umsatz,
Microsoft SharePoint, Microsoft Dynamics
CRM sowie Workflow-Lösungen.
- **Ulbel & Freidorfer GmbH, Graz:**
41 Mitarbeiter, 23 Mio. € Umsatz,
IT-Infrastruktur- und Collaboration-
Lösungen sowie IT-Dienstleistungen wie
Outsourcing und Client-Services.

Ausblick – Rahmenbedingungen IT-Branche 2017

DEUTSCHLAND

in Mrd. € EUROPA

in Mrd. €



Quelle: EITO, Oktober 2016

- Dynamik nimmt gegenüber Vorjahr ab, besonders deutlich in der EU.
D: +2,7% (Vj: +3,4%), EU: +1,9% (Vj: +3,0%).
- Hardware wird in allen Märkten im Minus gesehen.
- Services und vor allem Software bleiben Wachstumstreiber.
- Vielfältige Veränderungen auf der Herstellerseite (HP, Dell/EMC etc.) erhöhen die Unsicherheit.

2017 wird ein gutes, aber herausforderndes IT-Jahr.

Ausblick – Geschäftsjahr 2017

Rahmenbedingungen.

- Hardwaremärkte unter Druck.
- Unsicherheiten auf der Herstellerseite.
- Interne strategische Projekte zur Zukunftssicherung.

Ziele.

- IT-Systemhaus: Ausbau des Lösungs- und IT-Servicegeschäfts konsequent vorantreiben.
- IT-E-Commerce: Sehr gute Wettbewerbsposition im Handel verteidigen.

Umsatz und Ergebnis.

- Deutliches Wachstum gegenüber Vorjahr.

Sehr guter Jahresauftakt bestätigt unsere Einschätzungen.

Vielen Dank.

