

HAUPTVERSAMMLUNG 2022  
BECHTLE AG  
HERZLICH WILLKOMMEN.



# HAUPTVERSAMMLUNG 2022

## BECHTLE AG

Bericht des Vorstands

Dr. Thomas Olemotz, Vorstandsvorsitzender.





# Agenda



1. Die Geschäftsentwicklung – wirtschaftliche Eckwerte für das Berichtsjahr 2021.
2. Aktie und Dividende.
3. Wichtige Neuerungen und Nachrichten aus 2021.
4. Erstes Quartal 2022.
5. Ausblick auf das laufende Geschäftsjahr.





# Geschäftsentwicklung 2021.

IFRS 15 –  
Informationen zur Bilanzierungsmethode.

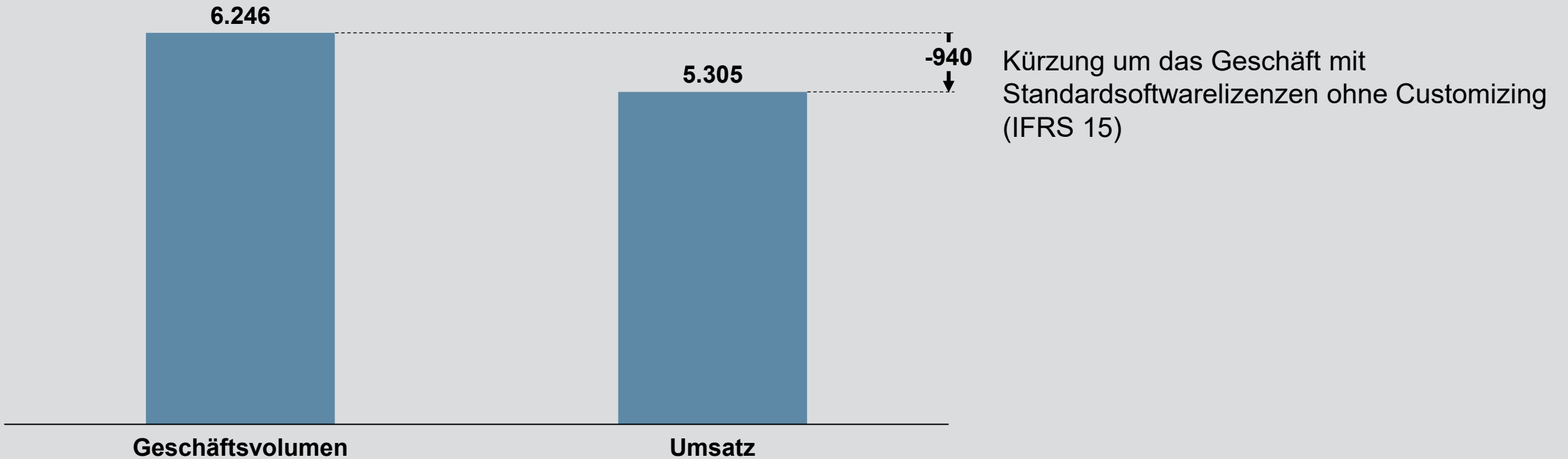
Geschäftsbericht Seiten 156 ff. und [bechtle.com/ifrs15](https://bechtle.com/ifrs15)





# Bilanztechnische Umstellung – Geschäft mit Standardsoftware nicht mehr im Umsatzausweis.

in Mio. €



# IFRS 15 – Drei Kernbotschaften.

1

Geschäftsmodell und das Geschäftsvolumen bleiben von der Umstellung unberührt.

2

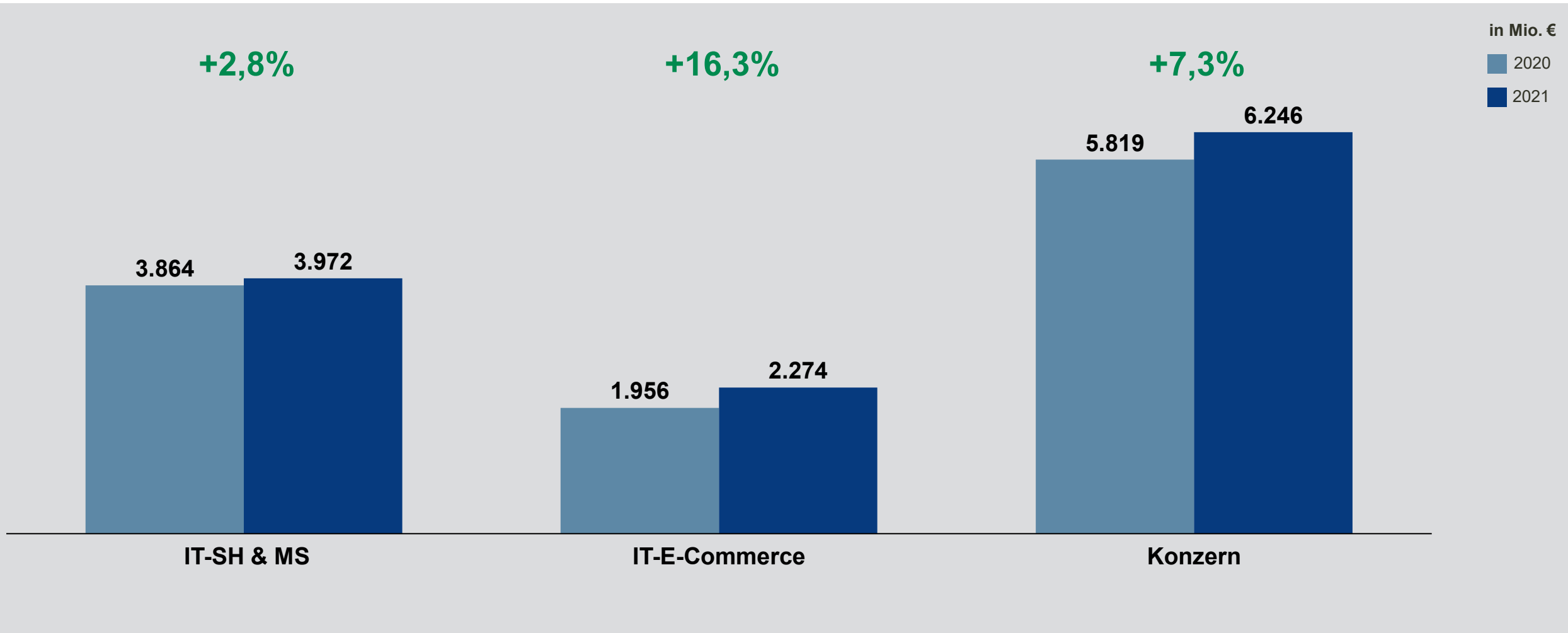
Rein bilanztechnische Anpassung des Umsatzausweises.

3

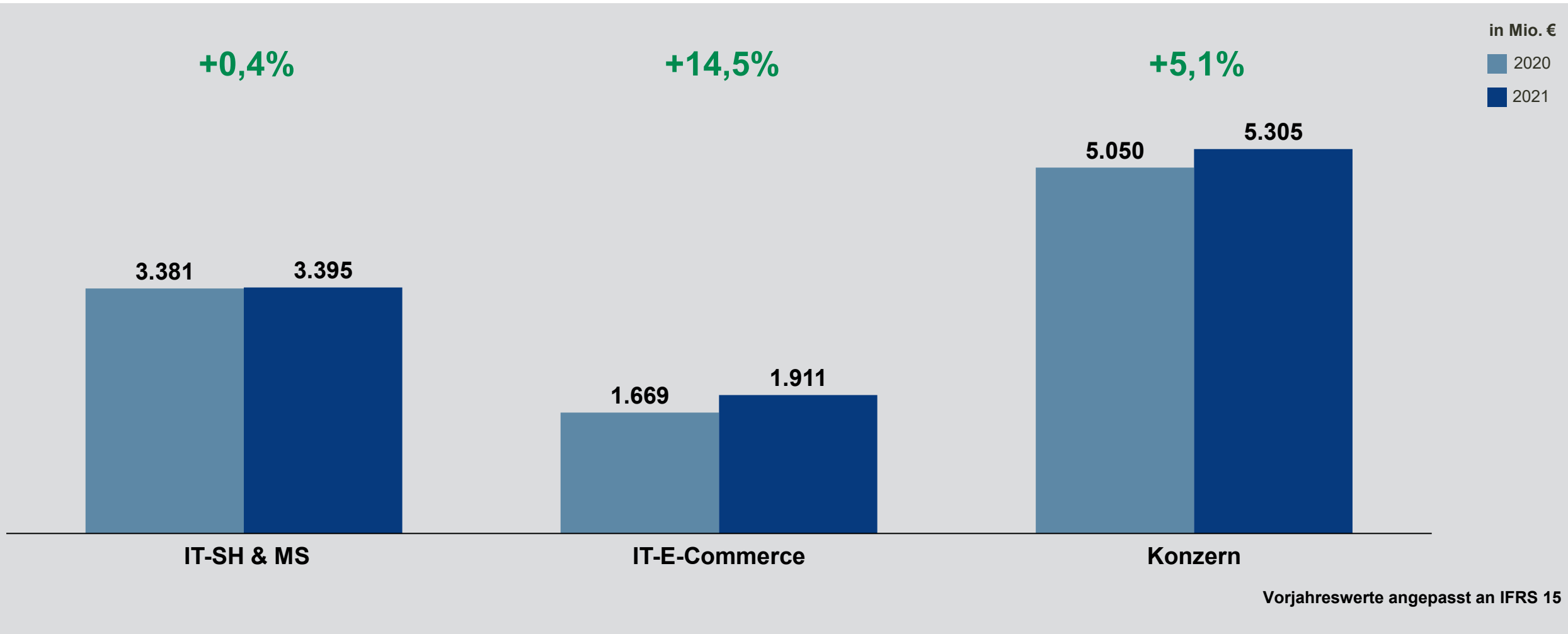
Höhere Margen durch niedrigeren Umsatz bei gleichbleibendem Ergebnis.



# Geschäftsvolumen – Hohes Wachstum trotz schwieriger Rahmenbedingungen.

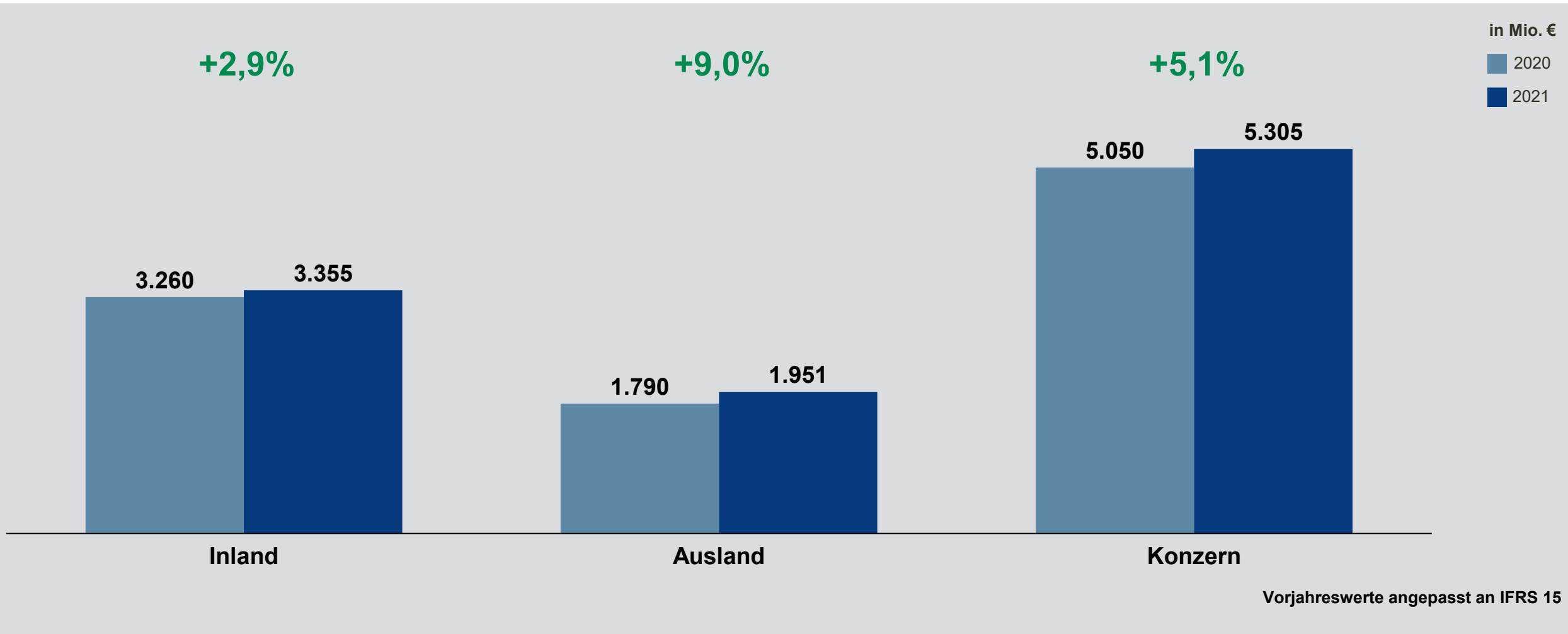


# Umsatz – Lieferengpässe belasten großvolumiges Projektgeschäft und Rahmenverträge.

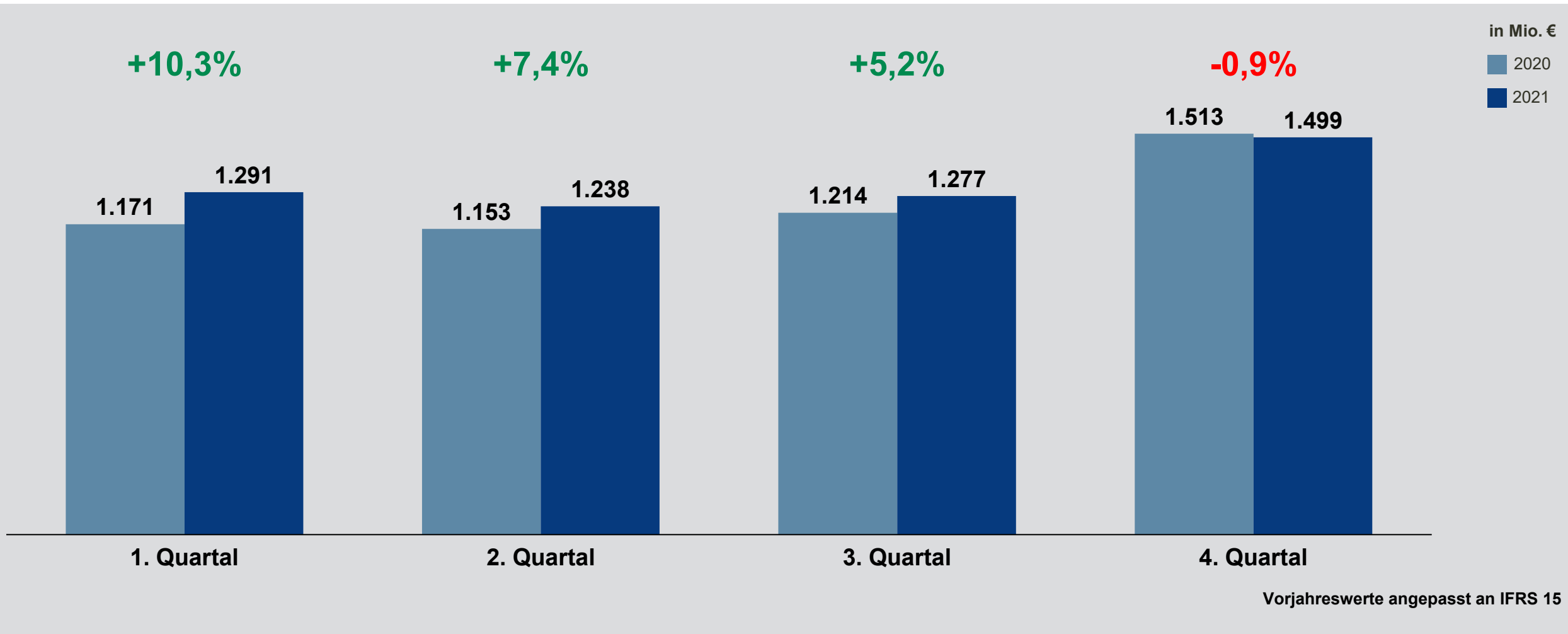




# Umsatz – Sehr erfreuliche Entwicklung im internationalen Geschäft.

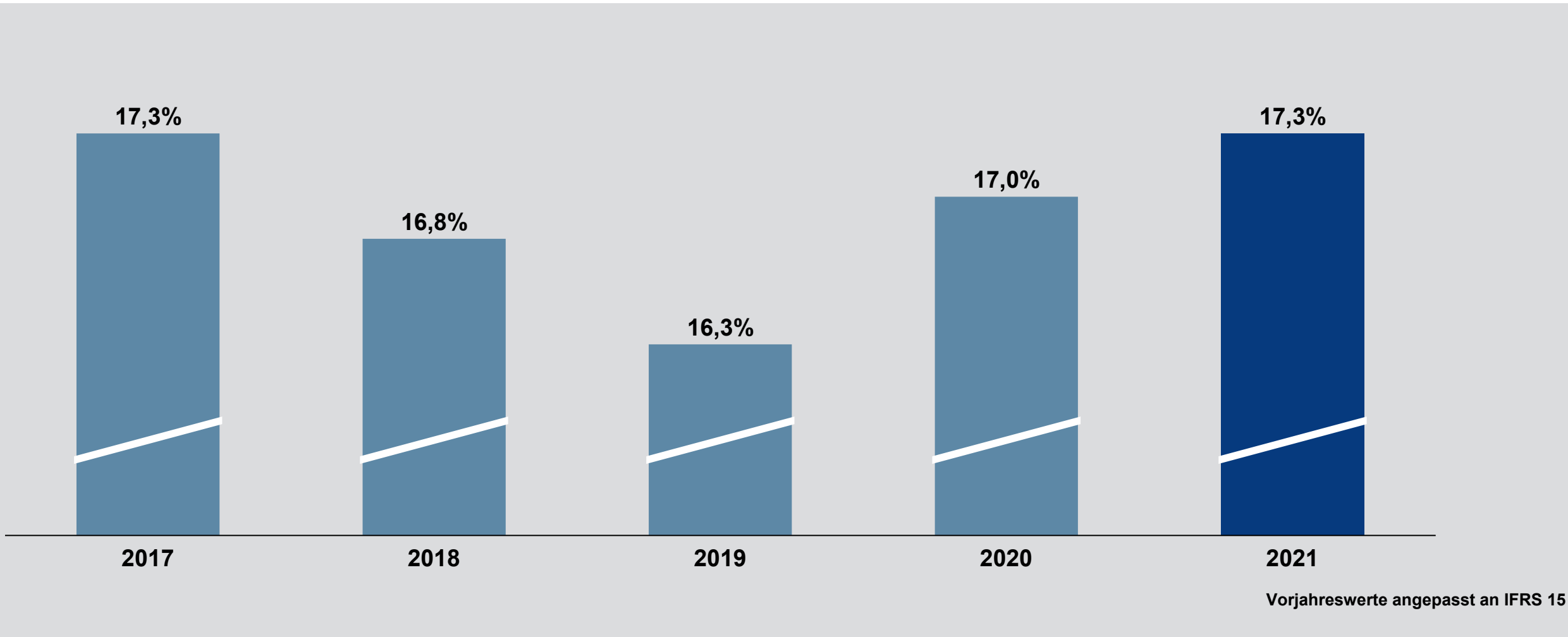


# Umsatz – Lieferengpässe führen zu nachlassender Dynamik im Jahresverlauf.

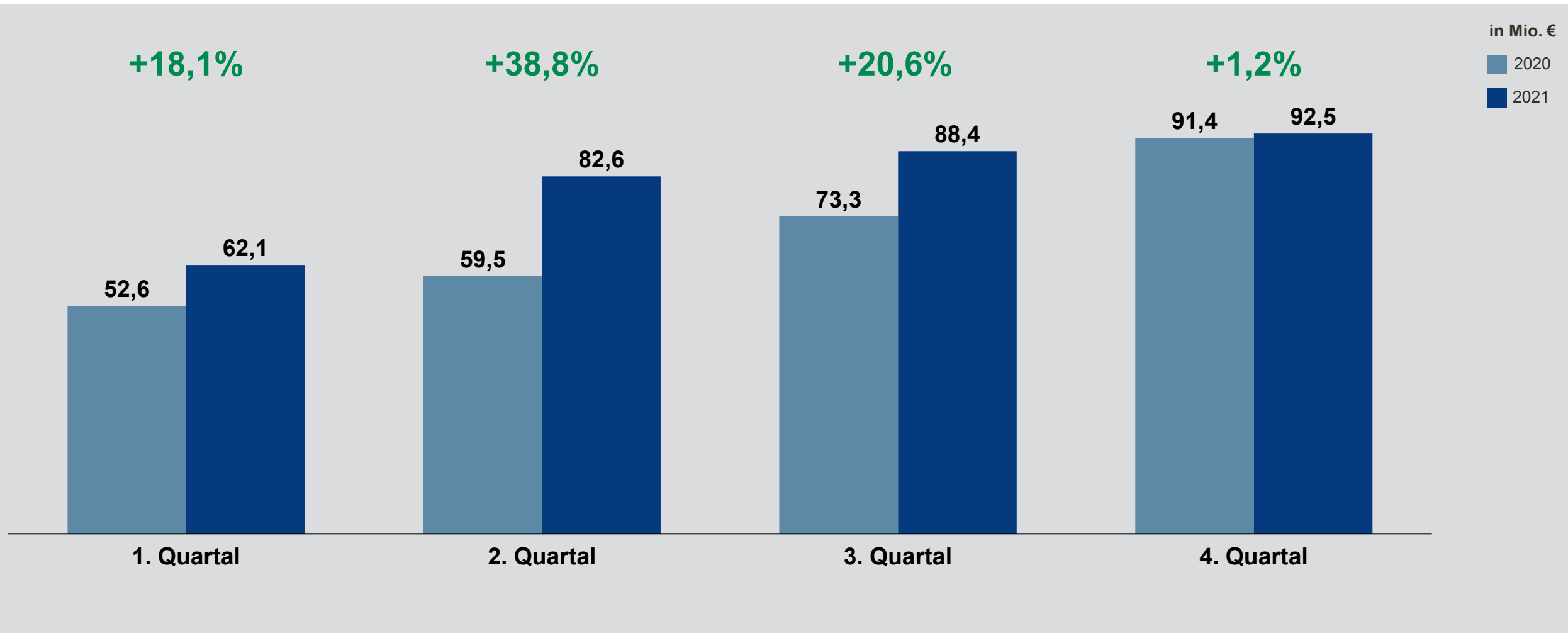




# Bruttomarge – Unterproportionaler Anstieg des Materialaufwands wirkt sich positiv aus.

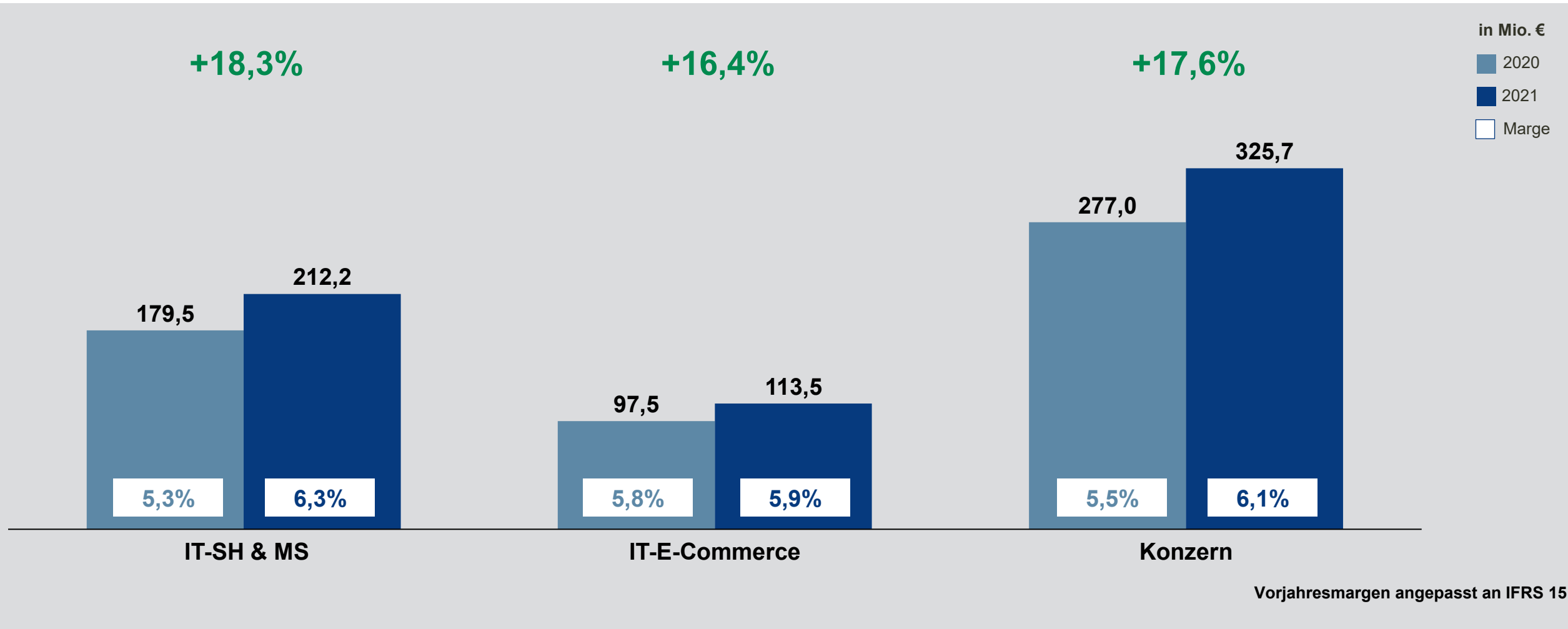


# EBIT – Herausragende Ergebnisentwicklung in den ersten drei Quartalen.



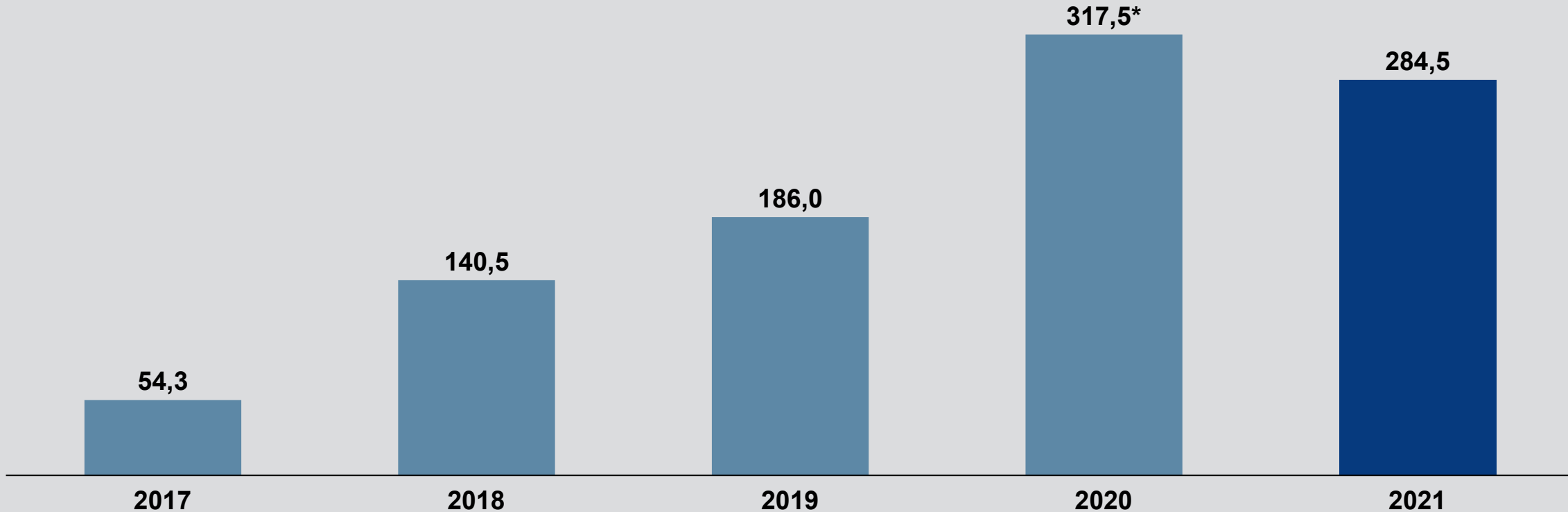


# EBIT – Ausgeglichene Ergebnisperformance in beiden Geschäftssegmenten.



# Operativer Cashflow – Working-Capital-Management wirkt hoher Kapitalbindung entgegen.

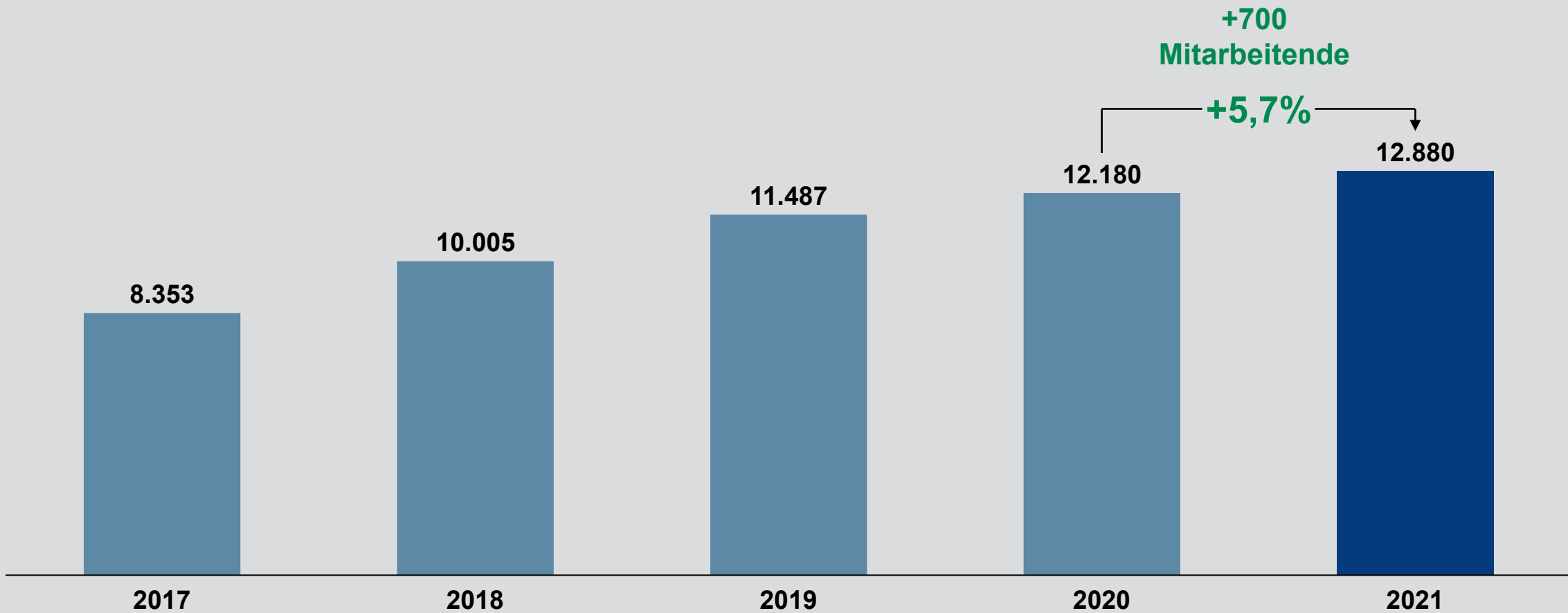
in Mio. €



\*Vorjahreswert angepasst



# Mitarbeitende – Starke Arbeitgebermarke sichert Wachstum.



# Erfolgsfaktor Nummer eins – Gestern, heute und morgen.





# Erfolgsfaktor Nummer eins – Gestern, heute und morgen.



# Erfolgsfaktor Nummer eins – Gestern, heute und morgen.





# Erfolgsfaktor Nummer eins – Gestern, heute und morgen.



# Erfolgsfaktor Nummer eins – Gestern, heute und morgen.





# Erfolgsfaktor Nummer eins – Gestern, heute und morgen.



# Erfolgsfaktor Nummer eins – Gestern, heute und morgen.



# Erfolgsfaktor Nummer eins – Gestern, heute und morgen.







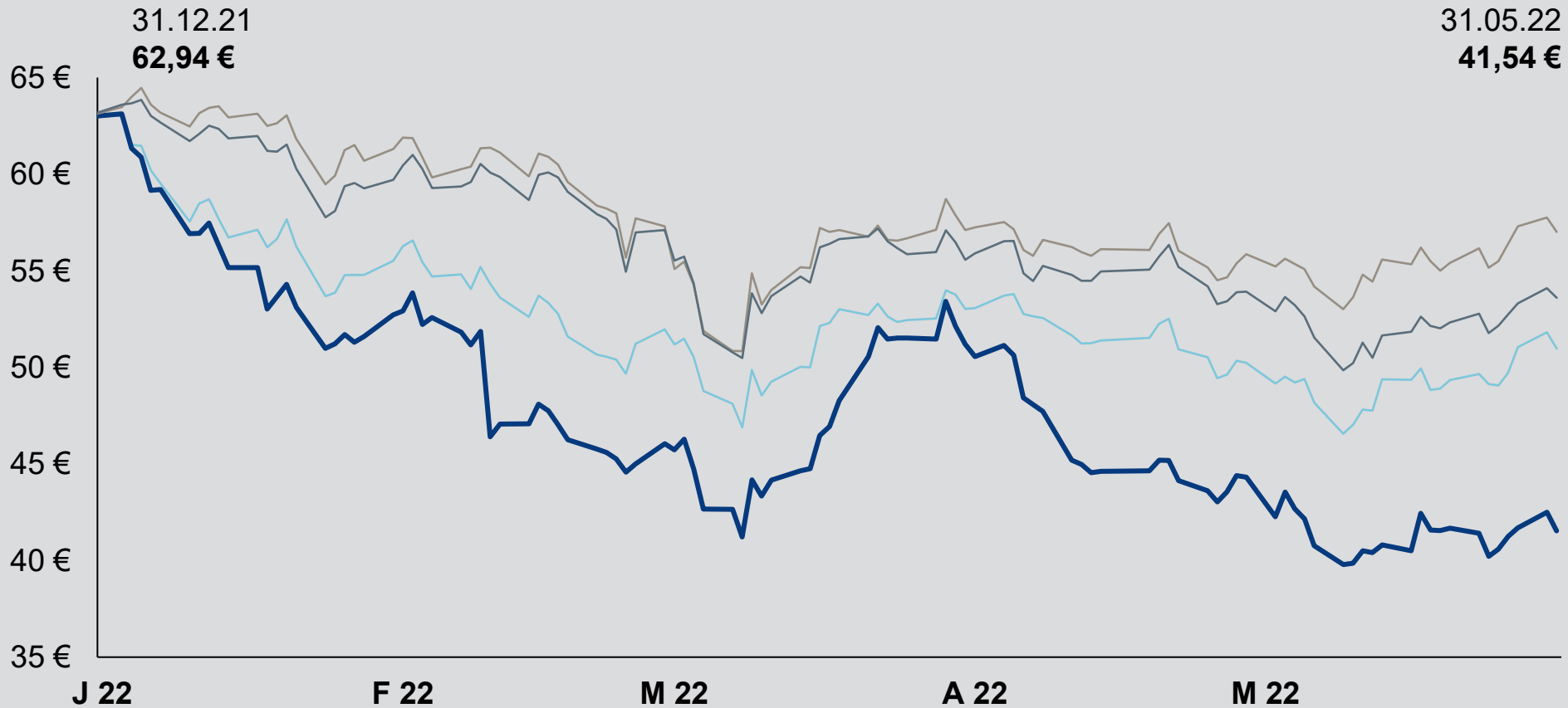
Aktie und Dividende.



# Bechtle Aktie – Herausfordernde Rahmenbedingungen führen zu hoher Volatilität.



# Bechtle Aktie – Märkte weltweit unter Druck, Tech-Sektor besonders betroffen.



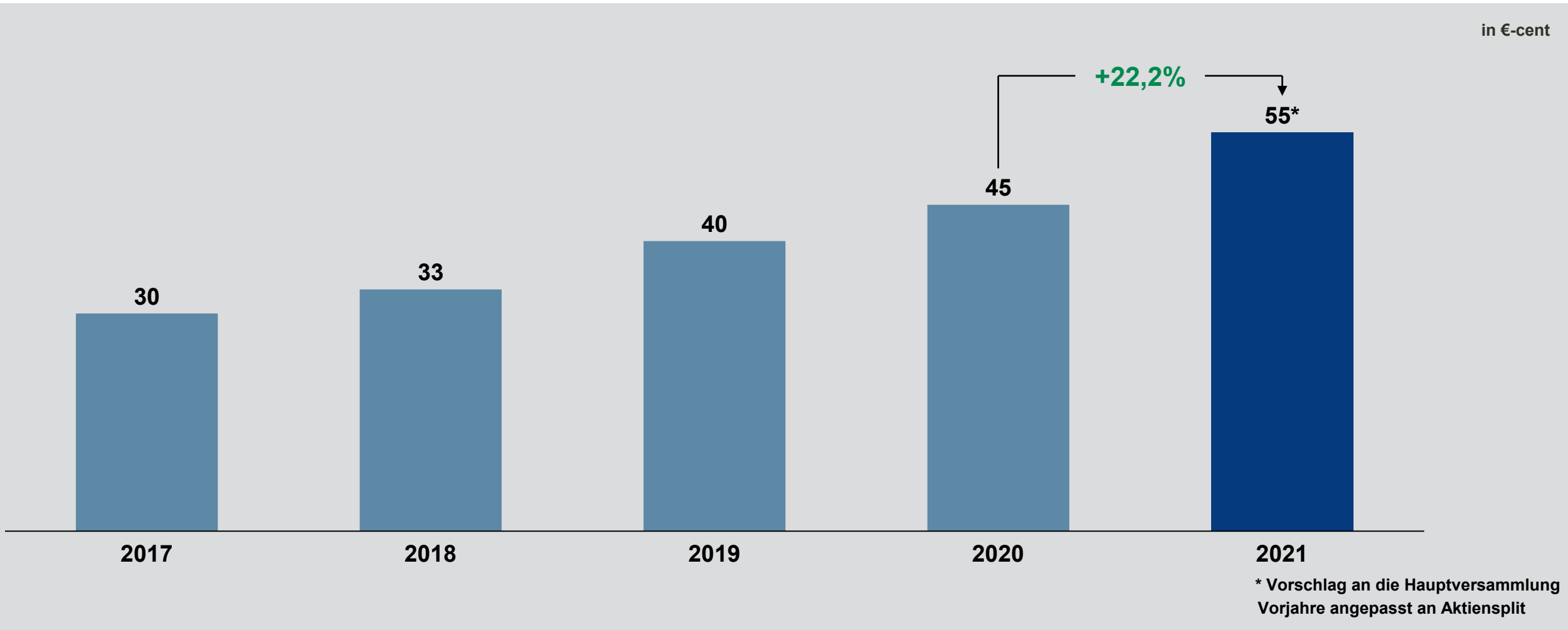
## Performance (ytd)

|         |        |
|---------|--------|
| Bechtle | -34,0% |
| TecDAX* | -19,0% |
| MDAX*   | -14,8% |
| DAX*    | -9,4%  |

\* indiziert



# Dividende – Überproportionaler Anstieg, zwölfte Erhöhung in Folge.



Besondere Ereignisse 2021.



# Besondere Ereignisse 2021.



1. Mergers & Acquisitions.
2. Ausbildung.
3. Nachhaltigkeit.
4. Internationalität.
5. Öffentliche Auftraggeber.



1

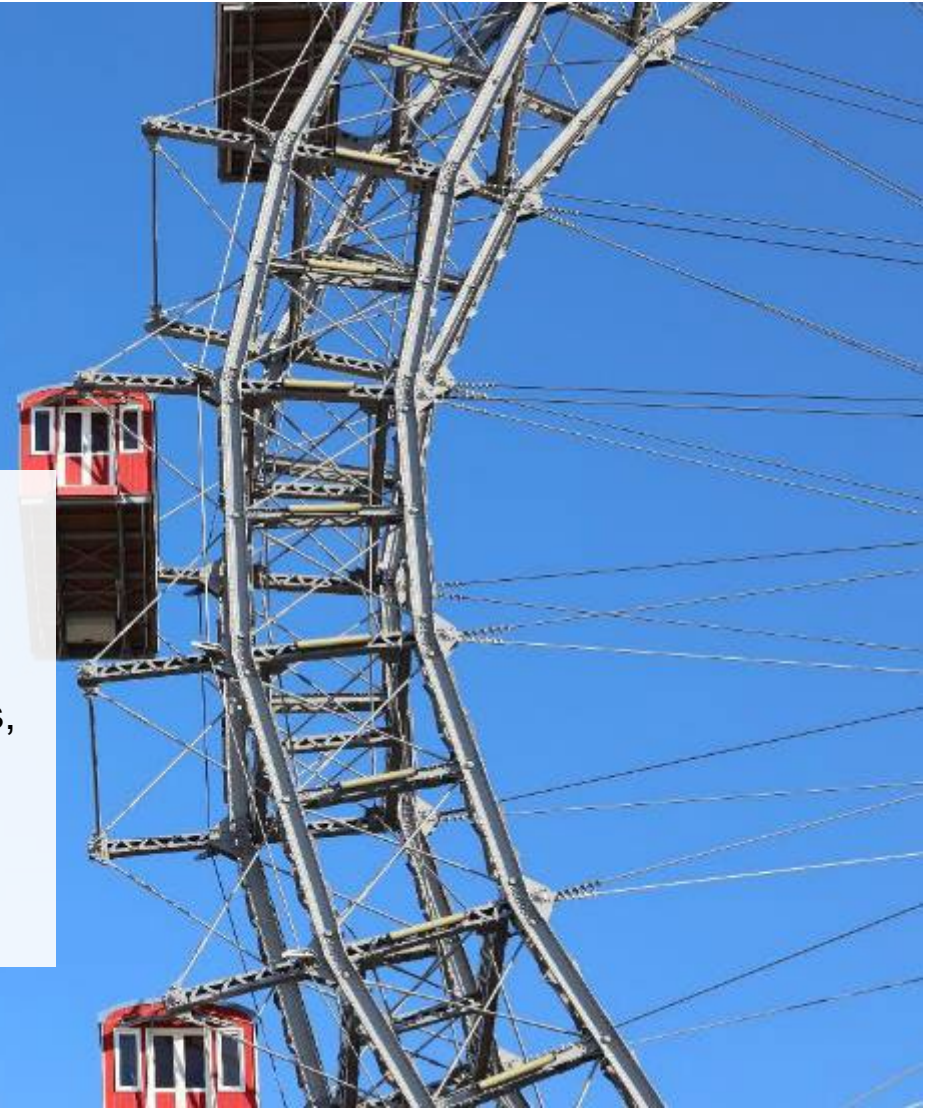
**Bechtle akquiriert CAD/CAM/PLM-Spezialisten Cadmes.**

Der 1991 gegründete und im Schwerpunkt auf 3D-CAD-Software von Dassault Systèmes SOLIDWORKS spezialisierte Reseller beschäftigt gut 100 Mitarbeitende.

# 2

## **Akquisition der Open Networks in Österreich.**

Das Bechtle IT-Systemhaus Österreich übernimmt die Open Networks GmbH mit Sitz in Wien. Das Unternehmen ist auf die Realisierung von IT-Infrastrukturlösungen sowie Application Services, Datacenter, Security und Netzwerk spezialisiert.







# 3

## Rekordzahl zum Ausbildungsstart.

Im Ausbildungsjahr 2021 starten 244 Auszubildende und dual Studierende ihre Karriere bei Bechtle. Die Zahl der Neueinstellungen liegt damit auf einem Rekordniveau.

#zukunftstark

# 4

## **Bechtle veröffentlicht Nachhaltigkeitsstrategie 2030.**

Die Nachhaltigkeitsstrategie ist Maßstab für verantwortungsvolles Unternehmertum der Bechtle Gruppe, verbindet ökonomische, ökologische sowie soziale Aspekte und vereint strategische Ziele mit konkreten Maßnahmen. Mehr? [bechtle.com/nachhaltigkeit](https://www.bechtle.com/nachhaltigkeit)



# 5

## **GITA wächst um Mitglieder in Kanada, der Karibik und in Indien.**

Die Global IT Alliance (GITA) baut die Marktpräsenz in Nord- und Mittelamerika sowie in Indien weiter aus. Mit dem kanadischen IT-Dienstleister Compugen und dem Microsoft Spezialisten Inova Solutions in der Karibik sowie dem indischen Partner Dynacons wächst das Partnernetzwerk um drei weitere erfahrene Mitglieder.

6

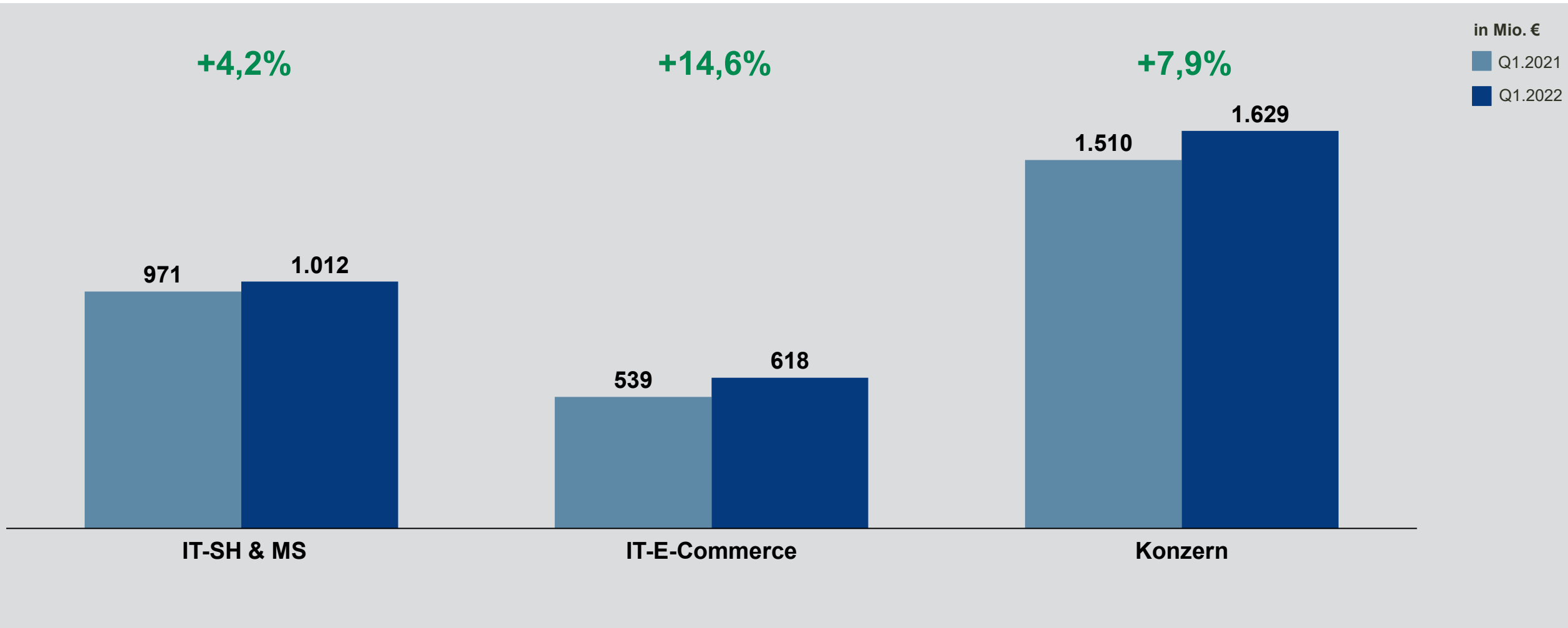
**Bechtle gewinnt erneut Ausschreibung von Dataport.**

Bechtle liefert Arbeitsplatz-Hardware und zugehörige Dienstleistungen im Rahmen der Ausschreibung „Hardware 2021“. Das Gesamtvolumen beträgt bis Ende 2026 rund 220 Mio. €.

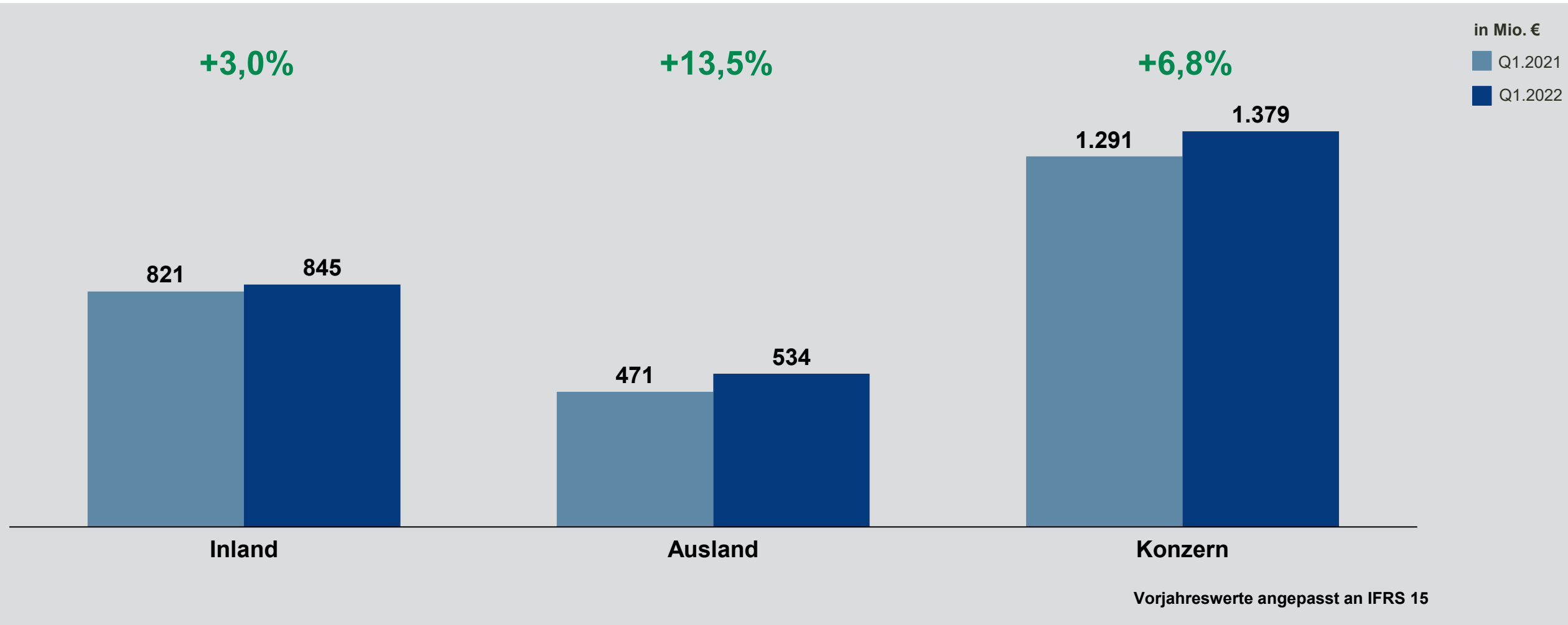


# Geschäftsentwicklung Q1.2022.

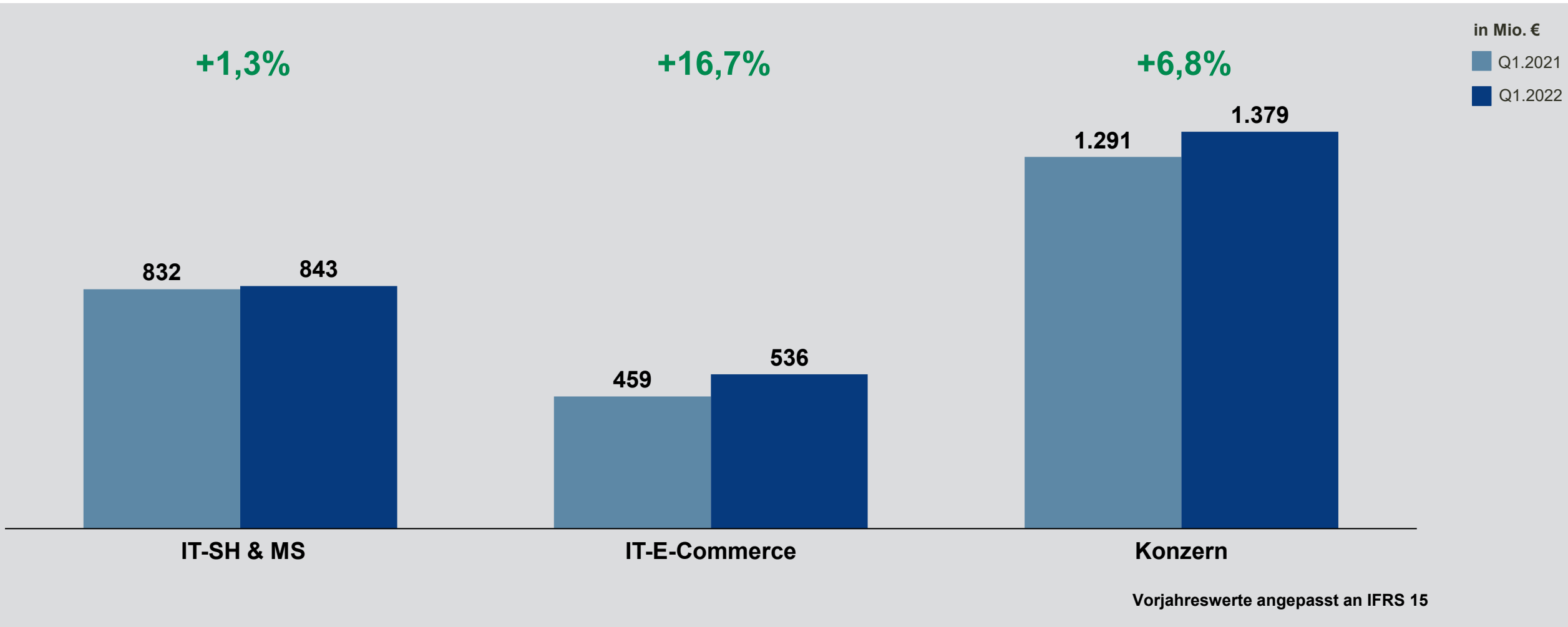
# Geschäftsvolumen – Hohes Wachstum trotz unverändert schwieriger Rahmenbedingungen.



# Umsatz – Folgt der erfreulichen Entwicklung des Geschäftsvolumens.

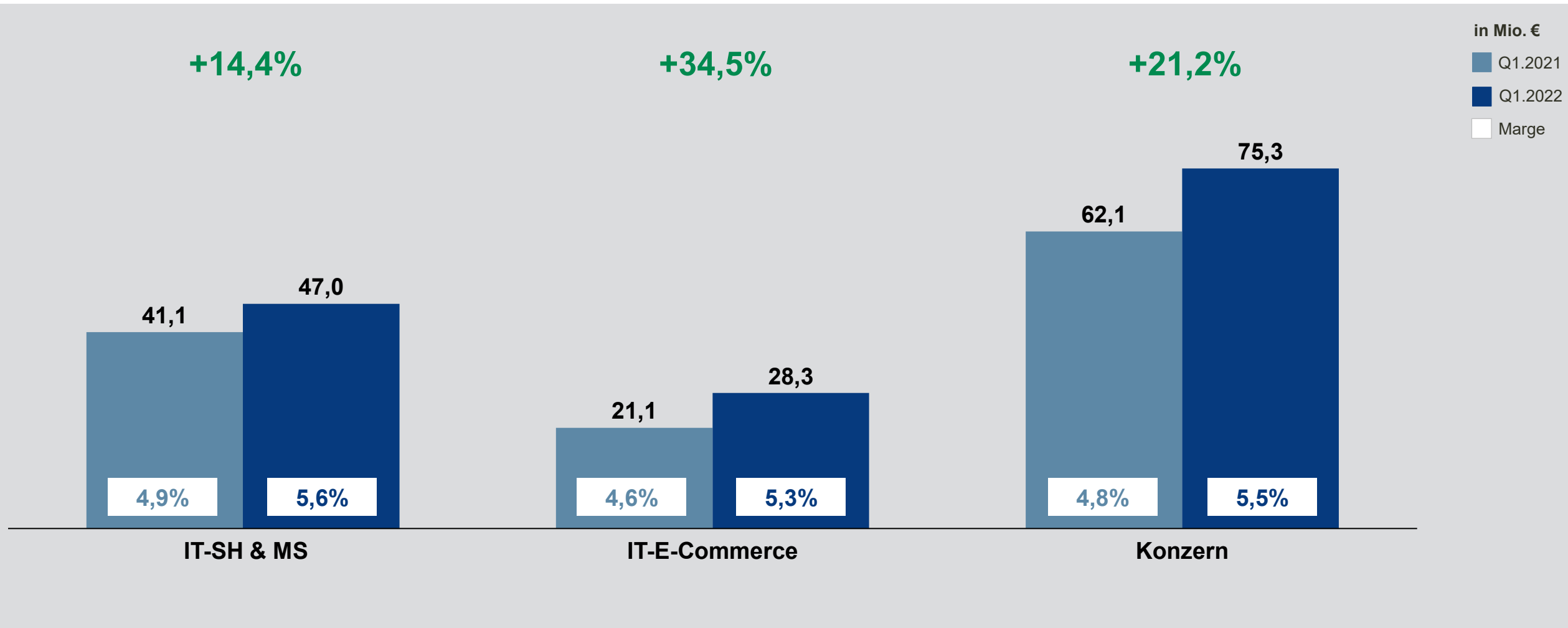


# Umsatz – Geschäftsstruktur in den Segmenten führt zu unterschiedlichem Wachstum.



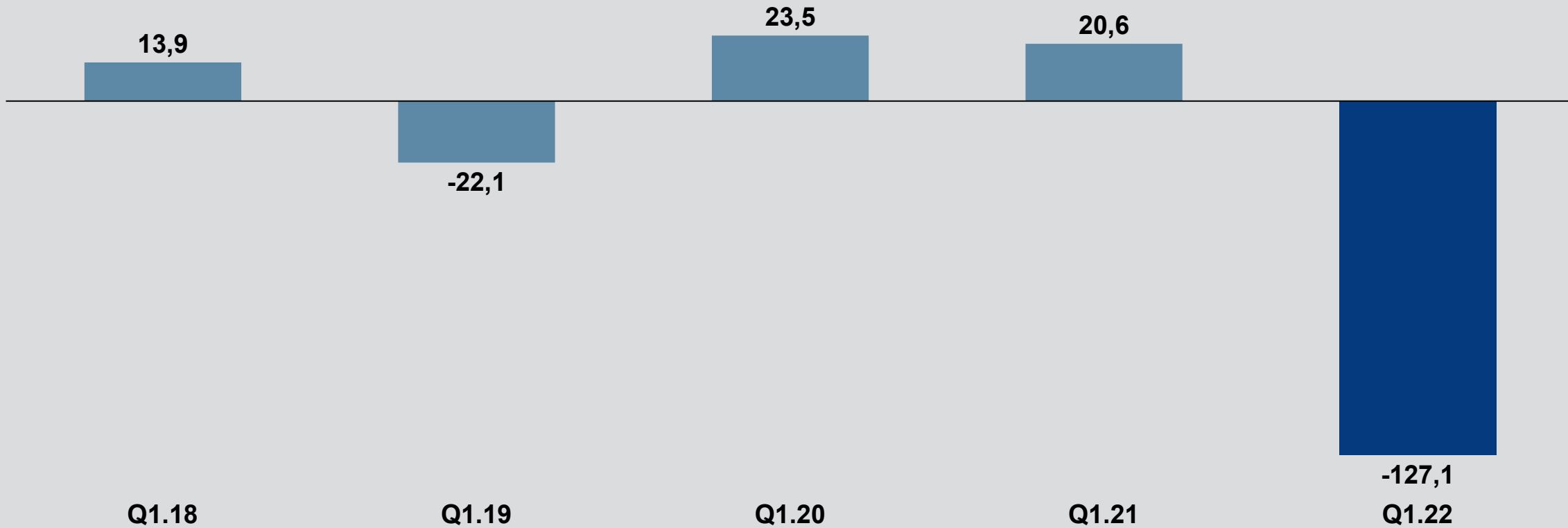


# EBIT – Dynamik der Ergebnissteigerung folgt der Umsatzentwicklung.

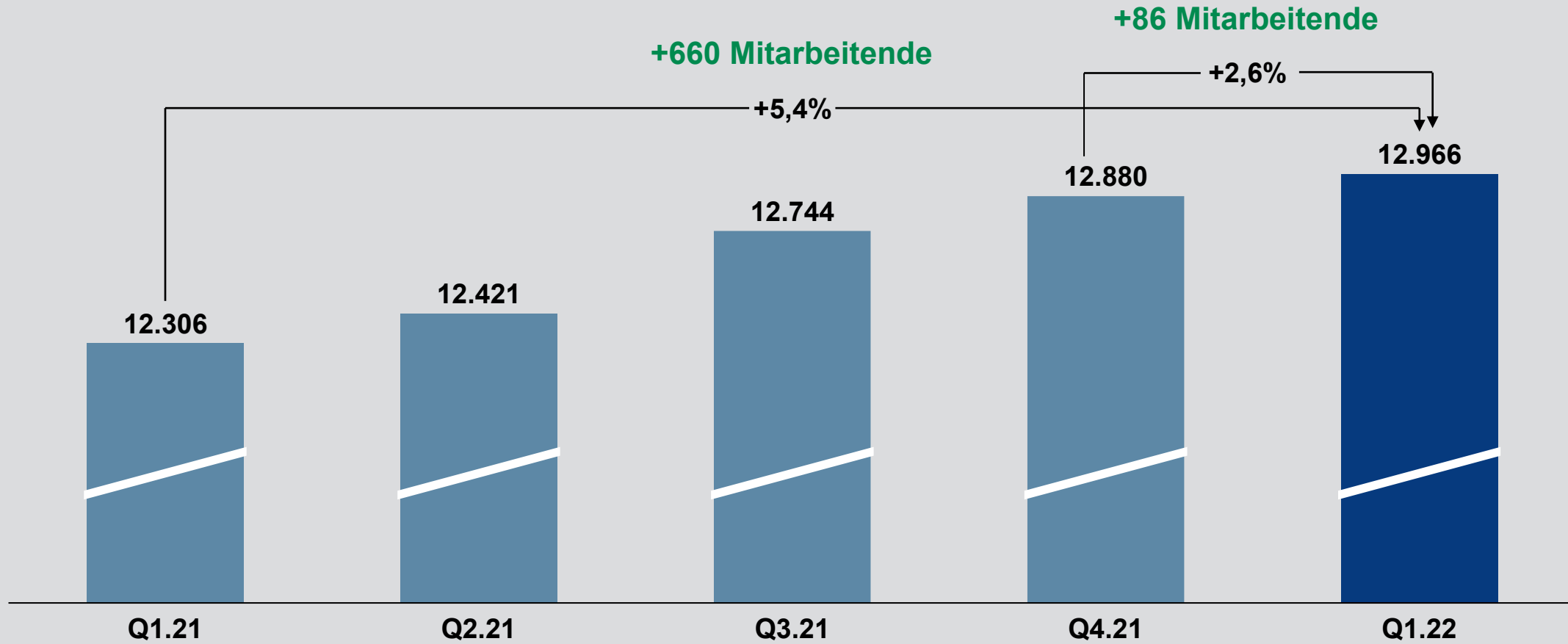


# Operativer Cashflow – Lieferprobleme und hoher Vorratsbestand belasten Cashflow.

in Mio. €



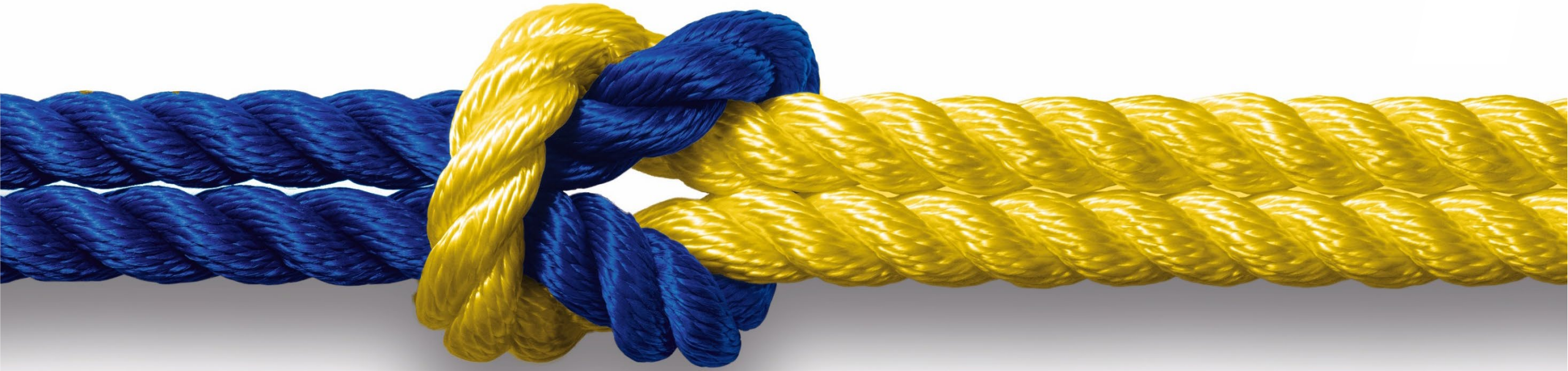
# Mitarbeitende – Aufbau weiter moderat.







Besondere Ereignisse Q1.2022.



1

**Gründungsmitglied Connection kehrt zur GITA zurück.**

Die Global IT Alliance (GITA) verstärkt sich in den Vereinigten Staaten mit dem IT-Dienstleister Connection und wächst auf weltweit 10 Mitglieder.



# 2

## **Bechtle Ankeraktionärin gründet Stiftung.**

Unter dem Namen ihrer Eltern, Gerhard und Ilse Schick, hat Karin Schick eine gemeinnützige Stiftung gegründet. Die Stiftung sichert der Bechtle AG langfristig einen Ankeraktionär und ehrt das Lebenswerk von Bechtle Mitgründer Gerhard Schick.



# 3

## **Bechtle bietet Hyperscaler-Clouds als Managed Service.**

Bechtle erweitert das etablierte Multi-Cloud-Portfolio mit einheitlichen Cloud Operation Services für die Hyperscale-Cloud-Plattformen Amazon Web Services (AWS), Microsoft Azure und Google Cloud.



## 4

**Bechtle akquiriert IT-Systemhaus PQR in den Niederlanden.** Bechtle erweitert seine Wachstumsstrategie im europäischen Markt und akquiriert das erste IT-Systemhaus außerhalb der DACH-Region. PQR wurde 1990 gegründet, beschäftigt 170 Mitarbeitende und hat seinen Sitz in Utrecht.



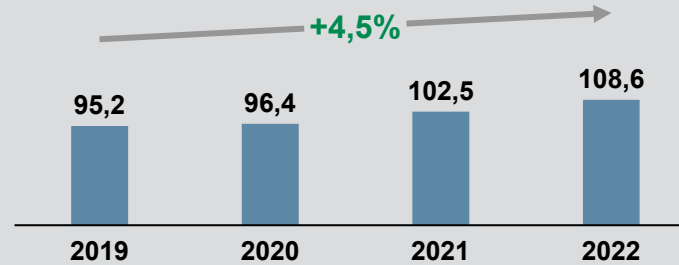
A wide-angle landscape photograph of a mountain range. The sky is a clear, pale blue. In the foreground, a person is standing on a large, dark rock formation. The ground is covered in patches of snow and dark vegetation. The mountains in the background are layered, with some peaks covered in snow and others appearing as dark silhouettes against the sky.

Wie sind die weiteren Aussichten?

# Positive Rahmenbedingungen – Die digitale Transformation führt zu nachhaltigen Wachstumsimpulsen.

## Durchschnittliches Wachstum pro Jahr

IT-Markt gesamt –  
Wachstum in Deutschland.

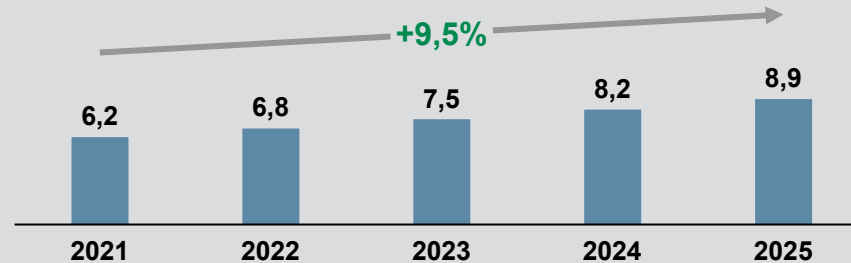


Umsatz  
in Mrd. €

Quelle: bitkom

## Durchschnittliches Wachstum pro Jahr

IT-Sicherheit –  
Hohes Potenzial.

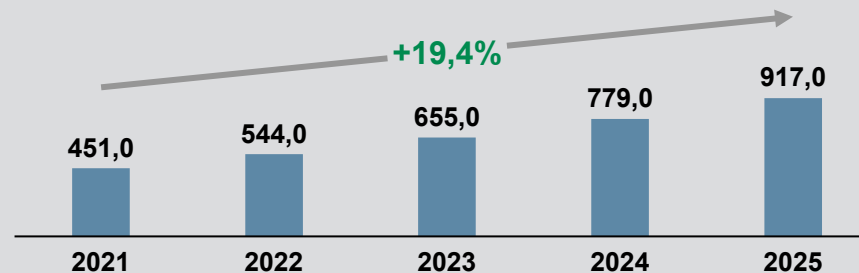


Umsatz  
in Mrd. €

Quelle: bitkom, Ausgaben für IT-Sicherheit in Deutschland

## Durchschnittliches Wachstum pro Jahr

Cloud –  
Weltweiter Wachstumstreiber in der IT.



Umsatz  
in Mrd. \$

Quelle: Gartner, Cloud-Markt weltweit



# Ausblick – Prognose für 2022 unverändert optimistisch.

## Annahmen.

- Lieferschwierigkeiten der Herstellerpartner schwächen sich im Jahresverlauf ab.
- Rekordhoch unseres Auftragsbestands wird sukzessive zu Umsatz.
- Anhaltend ausgeprägte Investitionsneigung der Kunden in der IT-Branche führt zu Neugeschäftsimpulsen.

## Realistische Ziele.

- Bechtle ist optimistisch für das Geschäftsjahr.
  - Deutliches Umsatz-/Geschäftsvolumen- und Ergebniswachstum (5% - 10%)
  - EBT-Marge auf Vorjahresniveau

VIELEN DANK  
FÜR IHRE  
AUFMERKSAMKEIT.